



微信公众平台:car395
漯河车友之家:197338455
敬请关注新浪、腾讯微博:
漯河车友之家



三天劲销近 300 台 春季车展圆满落幕



□文/本报记者 刘丹
图/本报记者 范子恒

4月24日下午,为期三天的漯河日报社春季车展圆满落下帷幕,现场靓车红毯秀、文艺演出、新车发布等活动精彩纷呈,不仅让市民大呼过瘾,更让车商满载而归。记者从组委会获悉,本次车展共销售新车近300辆,场面十分火爆。

人潮涌动 气氛火爆

本届车展汇集20余家主流车商,百余款车型,吸引了众多市民入场,满足了广大市民的赏车、购车需求。同时车展期间舒适的出行天气、最全的汽车品牌、最给力的优惠政策,为爱车的朋友带来了顶级汽车盛宴。

当天上午开幕式前,体育场广场早已人潮涌动。记者在车展现场看到,不少市民携三五好友结伴看车,也有一家三口前来看车的。“买车是大事,我们当然要全家出动,一同体验新车。”4月22日上午9时,张先生就带着一大家子赶来车展现场看车。将于下月初结婚的王女士告诉记者,自己在车展之前就对比了很多品牌、车型,也询问了身边好友,最终确定购买科鲁兹。她坦言:“车展上优惠力度大,即使距离婚期很近,但我们还是决定在车展上提车。”

据了解,每年3、4月份都是新车集中上市的高峰期,这使得一些老款车型不得不降价来应对,此时是购买新车型和抄底老车型的好时候。同时,各汽车品牌产能开始全面释

放,这使得3、4月份时各品牌的现车供应都很充足,不会有提车难的问题。而且,春季车展上同一级别不同品牌、同一品牌不同车商之间竞争激烈,车价往往会比在汽车4S店拥有更大幅度。这些优势吸引了不少爱车人士前来逛展。

此外,报社车展不仅是市民选车、购车的好地方,更是拍客狂欢的圣地。“我们特意来拍上市的新车和美女模特。”50多岁的陈先生和老伴都是资深摄影迷,4月22日一大早,老两口就背上照相机来到车展现场准备拍摄香车靓模。

合资品牌领跑销量

漯河日报社举办的车展素以参展品牌众多、规模及阵容庞大享誉业内。本次车展上,各大经销商的大幅让利,让跃跃欲试的消费者卷起一阵购车“飓风”。

三天车展,现场始终人气爆棚。根据车展销售统计表,截至4月24日下午车展闭幕,不少经销商的销售数量都在两位数以上。合资品牌一马当先,领跑销售榜,其中福特汽车销售33台,东风标致销售10台,北京现代销售10台。自主品牌也“紧追不舍”,宝骏汽车销售15台,传祺销售了10台,其他品牌也都取得了不俗的销量,豪车品牌宝马也在3天展会上劲销十余辆。

“这反映百姓生活水平普遍提高了,自主品牌性价比更高一些,通常都为买第一辆车的家庭的首选,而还想提档升级一下的市民多会选择价格更高、性能更好的一些品牌。针对这两类需求,车商们不仅推出了相应的车型,又拿出比平时大得多的优惠,所以人们就各取所需了。”车展组委会负责人说。





新能源汽车
引领者

实惠·智选

经典F3 3.99万元起
SUV最高劲惠万元

贴息贷 1年0利率 最高享10000元金融优惠
超值礼 购车直享现金巨惠及购车大礼包

元样车现已到店
火爆抢订中

购车即可享受限时优惠,活动详情请咨询当地经销商,本活动截至5月31日。

· 本活动最终解释权归漯河亿通华润比亚迪4S店所有

快捷贷

购置税
减半

金融贷
10万5厘

IQS10
国际平均安全5个标准

漯河亿通华润比亚迪4S店

销售热线: 5890169 24小时服务热线: 5890187

漯舞路与107国道交叉口西600米路北众汇汽车城院内

宋 S7 G5 全新速锐 全新F3 F3 F0 M6 唐 秦

4006-303-666 0755-84218038
http://www.bydauto.com.cn



自长安CX70于北京车展正式上市以来,长安CX70已经成为行业内外媒体关注的焦点。为了满足更多媒体的需求以及广大消费者的好奇心,4月22日,长安CX70漯河亿通长安商用4S店举行了媒体抢先拍活动。

本报记者 王嘉浩 摄



东南DX7
智领都市豪华 SUV

[全配置] 新时尚 [大空间]

巨惠购车季 9.69万起 再享万元豪礼

漯河市旺源东南三菱汽车销售服务有限公司

销售地址: 漯河市源汇区桂江路与经一路交叉口往北50米

销售电话: 0395-3396788