



他做过公司职员,开过旅馆、快递公司,如今又开了宠物店

李进科:我一直在追梦的路上

□文/图 本报记者 张玲玲

上大学期间,他利用业余时间摆地摊,去酒店当服务生,在饭店当传菜员;毕业后,他从事过公司职员,开过旅馆和快递公司,做瑜伽培训师、开宠物店……虽然今年28岁,小伙儿李进科的人生阅历显得颇为丰富。在他看来,这些人生阅历远比金钱重要得多,自己一直在追梦的路上不曾停歇。近日,记者采访了李进科,听他讲述自己精彩的故事。

用心经营 相信肯定能成功

用梳子把毛发梳通顺后,用剪刀修剪,剪完后看下整体效果,再进行修剪……如此反复,直至修剪出满意的造型。日前,记者来到李进科的宠物店时,他正在忙着给一只泰迪宠物狗修剪毛发。“如果狗狗比较听话,理下来需要一个半小时左右,遇上脾气大、不老实的狗狗,得两三个小时,理完腰和胳膊都是疼的。”李进科一边给泰迪狗狗修剪毛发一边对记者说。

据李进科介绍,开宠物店只是机缘巧合。“我之前做瑜伽培训师时,空闲时间比较多。有一次,跟一个开宠物店的朋友聊天,我说想利用空闲时间做点事儿,朋友就建议我开宠物店,我考虑一下觉得还可以,考察后就开始找门店了。”李进科说,“找好门店后,把里面隔断分成几个小隔间,买来货架,然后搬来梯子上去把灯装上,从朋友那里进货,很快就开业了。”李进科说,“门店我没怎么装修,因为我觉得做生意最重要的讲信誉,我相信只要用心去经营,肯定能做好。”

“他有耐心,剪得细致,所以我经常来这儿给狗狗理发。”市民刘女士说。理发期间,一位女士领着一只白色的狗狗进来了。“忙着呢,我把狗狗放在这儿吧,等你忙完了给它洗澡吧,我下午再过来领走。”“好勒!”李进科说,她是店里的老顾客了,彼此就跟朋友一样熟悉。



李进科正在给一只宠物狗修剪毛发。

学生时期 注重锻炼自我

早在学生时期,他就开始进行社会实践,锻炼自己。大学期间,靠勤工俭学和奖学金,李进科在经济上基本独立了,很少从家里要钱。“大一时候的学费是去学校时从家带的,后来基本上是自己挣的。”李进科说,在大学期间,他除了参

加社团活动,还摆起了地摊,解决了生活费的问题。此外。大一暑假,他去北京一家酒店当服务员。大二寒假,他又去了上海一家饭店,做传菜员。

这些学生时期的经历,也为他踏入社会奠定了坚实的基础。

拒绝安逸 勇于挑战

实习期间,学校95%以上的学生接受了去学校安排的工厂,但不服输的李进科不愿意。再三思考,他去了亲戚在广州开的化妆品公司,一开始从事网络编辑、服务器维修等比较清闲的工作。后来,公司的采购经理突然离职,他被紧急任命接手公司的采购工作。李进科说,面对一屋子不同型号的化妆品瓶盖和瓶身,他头都大了。“但既然公司把工作交给了我,我就要做好。于是,我每天加班到凌晨两三点,连续一周后,我完全熟悉了采购工作流程,保证公司采购工作流程正常运行。”李进科说,采购工作上手后,他还兼职公司的文案工作。一

年后,他又接手公司的财务工作;之后又主动要求调到市场销售部门。2013年4月,由于不满于办公室同事之前的钩心斗角,李进科从公司辞职。

后来,他和一个朋友合伙开了一家小型旅馆。李进科说,经营旅馆一段时间后,他发现实际情况跟自己的生活规律很不相符。“我的生活很有规律,每天早上6点起床,买菜、做饭、看书……但经营旅馆则需要经常熬夜。更重要的是,我不喜欢那种状态,感觉跟提前进入老年状态一样。”李进科说,旅馆经营一年后,他最终又选择了放弃。

告别漂泊 回到家乡漯河

放弃旅馆的生意后,李进科听从了家人的建议,回到漯河发展。“一次和嫂子的亲戚在一块吃饭,她说起快递行业的发展,我听了觉得做快递还不错,就决定做快递。”李进科告诉记者,他是一个雷厉风行的人,凡事说做就做。“吃完饭回家后,我便上网搜索快递公司在漯河的营业网点,然后打电话询问情况,经过反复筛选后,确定了一家快递公司。我就开始借钱,因为当时我只有两万多元的积蓄,从亲朋好友处借了15万元。”李进科说,但正式营业后,他又面对了一个新难题:路况不熟。“刚回漯河,一点儿也不熟悉路况,很多路都不认识,送快递时不知道往哪儿送。不得已,我请来叔叔跟我一块送快递,熟悉路线。几个月下来,我基本能独自送快递了。”李进科说,在快递公司营运的前期,他还要考虑如何积累更多的客户,“去人家店里,他们之前已经联系

有别的快递公司,我一张口人家就拒绝了。后来,我没事就去附近的店里跟他们聊天、交朋友,时间久了,他们有快递了就叫我去下单。”

凭借着自己的热情和真诚,店里的生意逐渐有了起色。“一开始,店里搬货、下单、送快递全是我一个人。生意好起来后,我聘请了三名快递员和一名客服。”李进科说,“我和店员相处得非常好,就跟朋友一样,他们请假了我就顶班,隔一两周就自费请他们聚餐。”

然而,这样忙而有序的状态只持续了一年的时间。“我和总公司发生了一件不愉快的事情。一个客户的快递丢了,总公司非说是店员偷走了,拿不出证据,还罚店里5万块钱,我很生气,开始对这家公司有些失望。”李进科说,虽说开快递公司也挣了一些钱,但这件事情发生后,他便产生了转让店面的想法。

面对未来 做好人生规划

也就是在这时,他接到了瑜伽教练的电话,想让他去当教练。“我当时听完直接就答应了。”李进科说,去给别人上了几期瑜伽培训课程后,他决定把快递店铺转让出去,专心做瑜伽。

李进科告诉记者,他练习瑜伽完全一次偶然的的机会。“2011年,我在亲戚公司上班时,一个同事在办公室里练习瑜伽,我很感兴趣,他就给我介绍瑜伽的相关内容,刚好赶到春节假期,我就在家练习并掌握了呼吸法。过完假期上班后,同事便带我一起去上瑜伽课。”李进科说,那时候经常吸烟、喝酒,他也感觉身体需要调整。在练习瑜伽的前几个月,浑身上下都很疼,但他说服自己坚持了下来,“能多掌握一项技能,也算是多给自己一次机

会。”

“我给自己一年时间,如果做瑜伽教练没有太好起色的话,就做其他事情。”李进科说,由于做瑜伽教练的培训不是每天都有,一个月里基本上有半个月的培训课程,其他时间属于休息。“一休息,我就出去旅游了,这也是我过得最清闲的一年。”李进科说。

如今,虽然不再做瑜伽教练,但李进科坚持练习瑜伽。“我的作息很有规律,每天早上5点起床后,练习一个小时瑜伽。练习瑜伽算是我的一项技能,我时刻准备着。”李进科说。

对于当前的宠物店,李进科每天都在用心经营。“人生阅历远比一时获得的经济利益要重要的多。”李进科冷静地说。

更新鲜味道,尽在——



新闻热线: 3139148