



他做过公司职员，开过旅馆、快递公司，如今又开了宠物店

李进科：我一直在追梦的路上

□文/图 本报记者 张玲玲

上大学期间，他利用业余时间摆地摊，去酒店当服务生，在饭店当传菜员；毕业后，他从事过公司职员，开过旅馆和快递公司，做瑜伽培训师、开宠物店……虽然今年28岁，小伙子李进科的人生阅历显得颇为丰富。在他看来，这些人生阅历远比金钱重要得多，自己一直在追梦的路上不曾停歇。近日，记者采访了李进科，听他讲述自己精彩的故事。

用心经营 相信肯定能成功

用梳子把毛发梳通顺后，用剪刀修剪，剪完后看下整体效果，再进行修剪……如此反复，直至修剪出满意的造型。日前，记者来到李进科的宠物店时，他正在忙着给一只泰迪宠物狗修剪毛发。“如果狗比较听话，理下来需要一个半小时左右，遇上脾气大、不老实的狗狗，得两三个小时，理完腰和胳膊都是疼的。”李进科一边给泰迪狗修剪毛发一边对记者说。

据李进科介绍，开宠物店只是机缘巧合。“我之前做瑜伽培训师时，空闲时间比较多。有一次，跟一个开宠物店的朋友聊天，我说想利用空闲时间做点事儿，朋友就建议我开宠物店，我考虑一下觉得还可以，考察后就开始找门店了。”李进科说，“找好门店后，把里面隔断分成几个小隔间，买来货架，然后搬来梯子上去把灯装上，从朋友那里进货，很快就开业了。”李进科说，“门店我没怎么装修，因为我觉得做生意最重要的讲信誉，我相信只要用心去经营，肯定能做好。”

“他有耐心，剪得细致，所以我经常来这儿给狗狗理发。”市民刘女士说。理发期间，一位女士领着一只白色的狗狗进来了。“忙着呢，我把狗狗放在这儿吧，等你忙完了给它洗澡吧，我下午再过来领走。”“好勒！”李进科说，她是店里的老顾客了，彼此就跟朋友一样熟悉。



李进科正在给一只宠物狗修剪毛发。

学生时期 注重锻炼自我

早在学生时期，他就开始进行社会实践，锻炼自己。大学期间，靠勤工俭学和奖学金，李进科在经济上基本独立了，很少从家里要钱。“大一时候的学费是去学校时从家带的，后来基本上是自己挣的。”李进科说，在大学期间，他除了参

加社团活动，还摆起了地摊，解决了生活费的问题。此外。大一暑假，他去北京一家酒店当服务员。大二寒假，他又去了上海一家饭店，做传菜员。

这些学生时期的经历，也为他踏入社会奠定了坚实的基础。

拒绝安逸 勇于挑战

实习期间，学校95%以上的学生接受了去学校安排的工厂，但不服输的李进科不愿意。再三思考，他去了亲戚在广州开的化妆品公司，一开始从事网络编辑、服务器维修等比较清闲的工作。后来，公司的采购经理突然离职，他被紧急任命接手公司的采购工作。李进科说，面对一屋子不同型号的化妆品瓶盖和瓶身，他头都大了。“但既然公司把工作交给了我，我就要做好。于是，我每天加班到凌晨两三点，连续一周后，我完全熟悉了采购工作流程，保证公司采购工作流程正常运行。”李进科说，采购工作上手后，他还兼职公司的文案工作。一

年后，他又接手公司的财务工作；之后又主动要求调到市场销售部门。2013年4月，由于不满于办公室同事之前的钩心斗角，李进科从公司辞职。

后来，他和一个朋友合伙开了一家小型旅馆。李进科说，经营旅馆一段时间后，他发现实际情况跟自己的生活规律很不相符。“我的生活很有规律，每天早上6点起床，买菜、做饭、看书……但经营旅馆则需要经常熬夜。更重要的是，我不喜欢那种状态，感觉跟提前进入老年状态一样。”李进科说，旅馆经营一年后，他最终又选择了放弃。

告别漂泊 回到家乡漯河

放弃旅馆的生意后，李进科听从了家人的建议，回到漯河发展。“一次和嫂子的亲戚在一块吃饭，她说起快递行业的发展，我听了觉得做快递还不错，就决定做快递。”李进科告诉记者，他是一个雷厉风行的人，凡事说做就做。“吃完饭回家后，我便上网搜索快递公司在漯河的营业网点，然后打电话询问情况，经过反复筛选后，确定了一家快递公司。我就开始借钱，因为当时我只有两万多元的积蓄，从亲朋好友处借了15万元。”李进科说，但正式营业后，他又面对了一个新难题：路况不熟。“刚回漯河，一点儿也不熟悉路况，很多路都不认识，送快递时不知道往哪儿送。不得已，我请来叔叔跟我一块送快递，熟悉路线。几个月下来，我基本能独自送快递了。”李进科说，在快递公司营运的前期，他还要考虑如何积累更多的客户，“去人家店里，他们之前已经联系

有别的快递公司，我一张口人家就拒绝了。后来，我没事就去附近的店里跟他们聊天、交朋友，时间久了，他们有快递了就叫我去下单。”

凭借着自己的热情和真诚，店里的生意逐渐有了起色。“一开始，店里搬货、下单、送快递全是我一个人。生意好起来后，我聘请了三名快递员和一名客服。”李进科说，“我和店员相处得非常好，就跟朋友一样，他们请假了我就顶班，隔一两周就自费请他们聚餐。”

然而，这样忙而有序的状态只持续了一年的时间。“我和总公司发生了一件不愉快的事情。一个客户的快递丢了，总公司非说是店员偷走了，拿不出证据，还罚店里5万块钱，我很生气，开始对这家公司有些失望。”李进科说，虽说开快递公司也挣了一些钱，但这件事情发生后，他便产生了转让店面的想法。

面对未来 做好人生规划

也就是在这时，他接到了瑜伽教练的电话，想让他去当教练。“我当时听完直接就答应了。”李进科说，去给别人上了几期瑜伽培训课程后，他决定把快递店铺转让出去，专心做瑜伽。

李进科告诉记者，他练习瑜伽完全一次偶然的机会。“2011年，我在亲戚公司上班时，一个同事在办公室里练习瑜伽，我很感兴趣，他就给我介绍瑜伽的相关内容，刚好赶到春节假期，我就在家练习并掌握了呼吸法。过完假期上班后，同事便带我一起去上瑜伽课。”李进科说，那时候经常吸烟、喝酒，他也感觉身体需要调整。在练习瑜伽的前几个月，浑身上下都很疼，但他说服自己坚持了下来，“能多掌握一项技能，也算是多给自己一次机会。”

“我给自己一年时间，如果做瑜伽教练没有太好起色的话，就做其他事情。”李进科说，由于做瑜伽教练的培训不是每天都有，一个月里基本上有半个月的培训课程，其他时间属于休息。“一休息，我就出去旅游了，这也是我过得最清闲的一年。”李进科说。

如今，虽然不再做瑜伽教练，但李进科坚持练习瑜伽。“我的作息很有规律，每天早上5点起床后，练习一个小时瑜伽。练习瑜伽算是我的一项技能，我时刻准备着。”李进科说。

对于当前的宠物店，李进科每天都在用心经营。“人生阅历远比一时获得的经济利益要重要的多。”李进科冷静地说。

更新鲜味道，尽在——



新闻热线：3139148