微信公众平台：car395
漯河车友之家：197338455
敬请关注新浪、腾讯微博：
漯河车友之家

“双十一”汽车促销活动多

提醒：定金和尾款不易退

一年一度被戏谑为“剁手节”的“双十一”电商大战又将开启，各种抢现金的红包已经在朋友圈刷屏。几年前就参与其中的汽车厂家，今年更是早早备战。记者从市场上留意到，部分车企从10月下旬就开启“双十一”卖车线上预热活动，而自11月1日起，多家车企将联手电商平台，率先揭开网上购车疯狂大战的序幕。

市场：“双十一”新车预售火爆

“双11”卖车大战已经在10月下旬开启。除了前期派送红包预热、赠送“秒杀”的精品礼包外，部分车商和电商平台为赢在起跑线上，已经提前开启了十多天的“预售”。

记者留意到，今年除了传统的车企电商旗舰店、网购电商平台外，还有更多的汽车电商平台加入战局。

本地经销商向记者表示，网上卖车虽然是“走个过场”——即网上下订，实际还是到各地4S店付全款和提车。但因为这种电商模式已进行了两三年，在市场的培育下，消费者接受程度变高了，因此今年网上预售的成绩不错在情理当中。

提醒：定金和尾款不易退

“双十一”购车最应该留神的是——千万别被“五折”、爆款等优惠蒙骗，购买前一定要细读购买条约。正如我们日常在4S店买车一样，买车要下订金，在电商平台网上购车也一样，无一例外都要支付订金。

记者查询各大电商平台发现，各款车型随着身价不一，订金也从399元~5999元不等。尤其是一些“半价购车”的抢购大战，订金更成为必须支付的款项。虽然这些订金最后都可以抵扣部分车款，但是注意：如果抢购失败，订金不能退！譬如某猫电商平台上，对于“双十一”所售车型有“重点提醒”，最关键的一条就是：订金和尾款不予退还！

不过，电商平台也给了消费者其他选择，譬如半价抢购失败的消费者，可以再多支付一点钱，用原车价的八九折左右把车买下来。

据《广州日报》

海马“品质中原行”活动盛大开启

10月30日上午漯河万顺销售服务店“品质中原行”真情服务活动盛大开启！活动注重服务品质再升级，聚焦河南区域市场，多地点、分层次、全方位、高标准展开，向广大中原客户献上海马汽车最真诚的聆听帮助、最有力的技术支持，以及最高品质的用车服务。

海马汽车销售公司服务部部长杜宝申先生、海马汽车销售公司用品部部长王云翔先生、漯河万顺海马4S店总经理刘博先生、中原大区经理王三广先生一起为本次活动剪彩，正式拉开了“品质中原行”漯河站的帷幕。

漯河万顺汽车贸易有限公司总经理刘博发表致辞时说：“浓情金秋，诚意无限，感谢海马用户的大力支持，感谢厂家的信任，同时希望今后的发展能够得到海马用户更多的意见和建议，帮助我们更好的提升自己。

作为海马汽车在漯河地区的经销商，我们已经为海马汽车用户做好了全面的准备，力争给广大消费者提供最全面越级的享受，我们将以更饱满的热情、更优质的服务迎接每一位到来的顾客。

海马“品质中原行”活动现场

“品质中原行”活动主要分为“创心服务”与“聆听您的声音”两大部分。现场不仅有服务团队风采展示、新鲜有趣的互动游戏、还有“部长面对面”、“专家来坐诊”等真诚交流环节，向您提供与海马厂家零距离交流、互动的机会，帮助您更加了解自己的爱车，养成良好的用车习惯，让您的有车生活更加美好！

这次服务质量月活动本着通过聆听客户的心声，拉近客户与经销商之间的距离。希望从服务流程、服务态度到技术的整体提升，给客户带去更完美的体验。

漯河万顺汽车贸易有限公司今后将不打折扣的履行服务“10000”的承诺，随时接受大家的监督。 **万顺客服热线：0395-2985299**