



“90后”大学生毕业后选择自主创业 葛文豪:冰激凌里有大世界

在市区新天地步行街,有一个5平方米左右的小店,这里经常聚集着大大小小的食客。人多时,还会排起长队。这个小店的店主是“90后”的葛文豪,他的小店为大家提供一种小吃名为“鸡蛋仔”冰激凌。在这个小吃生意里,有着葛文豪的学习、成长及梦想。

□文/图 本报记者 陶小敏



葛文豪正在制作“鸡蛋仔”冰激凌。

D 寻求发展 推广加盟

今年10月,葛文豪的小店正式开张。店面不大,只有5平方米左右,但在这方田地里,葛文豪辛苦又快乐。此外,他对自己的产品也进行了更新换代。由过去的泰国鸡蛋卷开始变为“鸡蛋仔”冰激凌,产品比过去看上去更诱人,口感也更好。而制作一个“鸡蛋仔”冰激凌,也只需要三分钟时间。记者看到,葛文豪将提前准备好的原材料(由鸡蛋、奶油等制成)放进模具,三分钟后,一个焦黄、香甜的饼诞生了,并由一个挨一个外鼓内空的小圆组成。随后,葛文豪将饼作为冰激凌桶卷起来,根据顾客的口味和要求,将不同的冰激凌球放入蛋卷中,再加些配料,一个完整的“鸡蛋仔”冰激凌就做好了。记者注意到,如果嫌冬天吃冰激凌太凉,还可以将冰激凌球换为奶油。

“现在就是想以后怎么发展,我也在不断地更新配方和口感,也推出了新品。”葛文豪告诉记者,随着时间的推移,他发现市场上逐渐开始出现了竞争对手。为了在市场上取胜,他也不断学习并改进自己的产品,在服务等细节上更加注意。目前,他的小店又推出了新品——法式可丽饼,以供不喜欢吃凉的顾客购买。目前,他已经有了四家加盟店。

E 不断学习 方能进步

“实践出真知,做生意有太多东西要学习,要不断学习才行。”葛文豪说,自己的心态很好,他会一步步来,稳扎稳打,不断进步。

每天晚上11点以后,葛文豪往往才打烊回家。回家后,他不是马上睡觉,而是先对白天使用的各个工具进行仔细清洗,也会对一天的营业情况进行简单的盘点。第二天一觉醒来,就开始准备营业所需的原材料如鸡蛋、奶油、冰激凌等。忙起来时,从早上到晚上下班,他都没空吃午饭。“忙的时候,吃一顿早饭开始忙,基本就到晚上11点下班了。”葛文豪告诉记者,其实,自己制作的“鸡蛋仔”冰激凌工艺很简单,只要原材料准备好,配方比较好,现场制作完成往往只需要两三分钟。

“下一步想做一个烘焙平台,往专业甜品方向发展。”葛文豪透露,他目前建立有顾客群体的微信群,常对产品向大家征求意见和推出活动,下一步,也计划将产品上外卖。“时间长了口感不太好,外卖需要时间才能送到,所以还是等改进产品后再说。”

而除了自己的冰激凌生意,葛文豪还一直在学习理财和投资知识。“只有不断学习才能进步。”葛文豪对自己的明天很有信心。

A 冰激凌小店 月入两万多元

炎热的夏天吃上一个冰激凌,凉爽解暑自不必说,冰激凌特有的香甜可口也让不少人喜爱。其他季节,冰激凌似乎并没有那么受欢迎,但如果凉冰的配上用鸡蛋、奶油等原材料做成的甜饼,又会是什么口味呢?

在市区新天地步行街,有一个出售“鸡蛋仔”冰激凌的小店,经常聚集众多年轻食客。12月11日,记者到这里采访时,发现这里除了供应有颇具特色的冷冰激凌,也有适合冬天的奶油鸡蛋仔等甜品。

葛文豪出生于1993年,今年刚毕业于河南大学,大学学习的是电子信息科学与技术专业。与大多数同龄人选择找一份安稳的工作或者是继续考研不同,葛文豪选择了自己创业。如今,毕业半年的他,凭借着“鸡蛋仔”冰激凌这小小的甜品,已经有了四家加盟店,每个月净利润两万多元,最多的时候一天的营业额5000元左右。

B 甜品练摊 自己创业

葛文豪的姐姐在去泰国旅行时,在当地吃到了颇具特色的甜品——泰国冰激凌卷,回来后还对其味道念念不忘,并向葛文豪说起了这件事。说者无心,听者有意,一直在思索自己做什么的葛文豪有了想法。“既然吃货们对于美味如此执着,我不如试着把这个甜品引入漯河。”

有了这个想法,葛文豪说干就干。经过前期的外出学习,葛文豪选中了市区文化路作为自己的试验点。葛文豪看中的就是文化路吃货多且有稳定的顾客群。多方寻找后,葛文豪在文化路租下了一家小店,他的泰国鸡蛋仔卷生意开张了。

C 初战告捷 转移阵地

因为是从国外引来的小吃,泰国冰激凌卷在本地小吃市场上并不多见。在吃货们穿梭寻找美味的过程,葛文豪的小店很快被发现。于是,越来越多的人来到他的小店,葛文豪也开始有了自己稳定的顾客群。

慢慢地,葛文豪的账户开始有了两三万元的流动资金,他的信心被鼓舞起来,正在他准备继续大干特干时,房东却收回了房子,这是葛文豪遇到的一个坎。

接下来,去哪里卖冰激凌卷呢?葛文豪说,从被房东撵走的那天开始,他便有一种深深的危机感。辛苦三个月,市场刚打开,也有了一部分回头客和稳定客源,这样忽然消失势必会影响生

意。“要尽快换位置!”葛文豪表示,经过考察和找有经验的人询问,他决定到同样繁华、人流量大的新天地步行街附近寻找新阵地。

因为实在太着急,他那段时间早上四五点就睡不着。等新天地步行街店面开始营业,他便早早赶到,几乎是挨店询问。有的店主对他是否转让的询问很不满,认为他是在希望对方早点关门。“就太着急了,不过真的想尽快找到店面,我的胆子那段时间也变大了。”就在不少店主的冷眼中,葛文豪最终发现了现在店铺的位置。“之前是个卖肉夹馍的小店,就跟他谈。”经过近一周的观察和谈判,葛文豪终于找到了新阵地。

有事, 请找晚报记者!

源汇区

老街	于文博	15139557365
马路街	朱红	13938036898
顺河街	吴艳敏	15690685977
干河陈	王辉	13938016457
双龙	姚晓晓	15139550001

郾城区

沙北	焦靖	13653951076
城关	陶小敏	17639509073
孟庙	潘丽亚	13703853089

召陵区

天桥	杨光	13939533102
翟庄	张玲玲	18739563958

经济技术开发区

后谢	尹晓玉	18739531119
----	-----	-------------

城乡一体化示范区

姬石、黑龙潭	王麓棣	15939568999
--------	-----	-------------

西城区

阴阳赵	李林润	13461585333
-----	-----	-------------

舞阳县、临颖县

郝河庆		13703440699
-----	--	-------------

漯河晚报 就在您身边