

4月14日~16日，漯河日报春季车展将在市会展中心广场举行

# 想买车的的朋友赶快看过来



往年车展图片。

清明小长假,看到别人开车自驾,你是否心动了呢? 想买车,是否又担心买贵了呢? 4月14日~16日在市会展中心广场,漯河日报社将举办2017春季车展,车展将为您提供一站式购车服务。还等什么呢,快来看看吧!

□文/图 本报记者 李林润

## 春季车展，汽车行业的盛宴

漯河日报春季车展历经11年的打磨,现已发展为漯河规模最大、人气最高的行业盛会。展会功能也由过去单纯的汽车产品展示,发展到今天已经成为漯河本土车商和汽车4S店发展战略实施、新车发布、全方位品牌形象展示的一个重要窗口。对于众多消费者来说,这场车展也是他们每年必须参加的一次车展。

据了解,此次漯河日报春季车展由漯河日报社主办,受到漯河日报、漯河晚报、漯河手机报、漯河名城网、漯河发布APP、漯河报社微信平台、漯河小城生活微信15万粉丝平台、千台出租车车顶显示屏、户外LED大屏、市内公交车LED屏等全媒体支持。

本次车展云集了国内多家主流合

资品牌和自主品牌的百余款车型,宝马、奔驰、奥迪、别克、福特、雪佛兰、大众、比亚迪、长城、起亚、东风本田、一汽丰田、广汽丰田、北京现代、吉利汽车、东风风神、传祺、中华、东南、东风风行等品牌的积极参与,让购车品类涵盖了从入门级车型到中级车、SUV、豪华车型等众多车型,让消费者一展尽阅车市。

## 车展之前，记者为您来探班

4月6日上午,记者相继走访了此次参展的几家汽车经销商,他们纷纷表示已准备就绪,就等车展开幕了。

当日上午,记者首先来到了漯河新希望雪佛兰4S店。该店的市场经理刘经理表示,他们不仅仅有巨额优惠,而且“全球重量级车型”雪佛兰探界者还将上市。“这辆车虽然还没上市,但咱们漯河已经有不少市民交过定金了。”刘经理说,在车展当天,订购该车型的车主还将能得到他们送的“五重大礼”。

接着,记者又来到了漯河鼎和江淮4S店。记者在该4S店门口的一侧看到,工作人员摆放了不少的礼品。“看见没,那些礼品都是我们为车展准备的。”该店的市场经理李经理

说,他们为了此次车展,还专程从厂家进了一大批车辆,解除了市民提车难的后顾之忧。“我们还从厂家申请了最优惠的政策,凡是车展当天订购车辆的车主,即有机会享受最高一万元的优惠。”李经理说,他们还特别推出了“打包袋”产品。“就是将购置税与保险融入购车款里面,实行分期付款,这样比直接首付更划算。”

然后,记者来到了漯河华益东风风神4S店。“只要是漯河日报社的车展,我们必须参加!”该店的销售经理赵经理说,他认为在漯河本地没有任何一个车展可以与漯河日报社的车展相媲美。“我们每参加一次车展,都会对这一次车展进行评估,漯河日报社举办的车展一直都是我们很看重

的。”赵经理还向记者透露,这次的购车优惠力度是他从事汽车销售行业以来优惠幅度最大的一次。

随后,记者来到了正在装修的漯河万通比速4S店内。“我们的店面还没装修好,但是漯河日报社的车展我们是必须参加的。”该店总经理李经理说,他对漯河日报社举办的车展的影响力十分认可,所以他这次店面还没装修好,就已经要报名参展。李经理说,他们将借助这次漯河日报春季车展推广该品牌。

当天,记者还走访了标志、现代、东风本田等品牌的4S店。为了此次车展,这些4S店都准备了不同的优惠方案以及现场活动,欢迎广大市民在车展当天莅临他们的展位。

## 行业盛会，只等您的到来

本次展会现场,漯河日报社除了联合各汽车品牌销售商推出超低特惠的价格及特价车,还将推出品牌专场演出、靓车与车模摄影大赛、大型抽奖活动以及千名小记者现场采风活动,这些都将是此次车展带来极大的影响力和超高的人气。

目前,距离车展开幕只剩一周时

间了,不少汽车经销商已经参与了此次行业盛会。记者从组委会获悉,由于报社车展影响力大,本次车展举办的消息还未经发布,就已有不少汽车经销商提前预订展位,目前仅余少量展位,想参加的经销商请尽快与组委会联系,抢抓最后的机会。联系电话:13461554777,联系人:王先生。

此外,对于消费者来说,权威、实惠、方便是本次车展的最大亮点,也是最能打动消费者的卖点。本次车展,主办方将对参展品牌进行严格筛选,杜绝一切非诚信车源,消除消费者的顾虑,为消费者打造一个“诚信无忧”的购车平台,使消费者权益得到最大化保障。



漯河鼎和江淮4S店的工作人员正在向记者展示他们为车展准备的礼品。



漯河华益东风风神4S店的工作人员正在向顾客介绍他们的新车。



漯河万通比速4S店的工作人员打开引擎盖向顾客介绍新车的性能。



漯河新希望雪佛兰4S店的工作人员正在为将要参加车展的车辆擦洗车身。



漯河新希望雪佛兰4S店的工作人员正在向顾客介绍新车。