

包菜价格低 蔬菜种植基地免费赠送 志愿者将包菜送给需要的人



志愿者在搬运包菜。

本报记者 朱红 摄

本报讯（记者 朱红）5月5日下午3点，30余辆爱心车辆、100余名爱心志愿者及十余个爱心商家赶往源汇区空冢郭镇小曹村的一个蔬菜种植基地，参加该基地组织的“万斤包菜送爱心”活动。志愿者将采收的包菜打包、装车，送往爱心粥屋、敬老院、福利院和五保户家中。

在现场，满地都是绿油油的包菜，志愿者们身着统一红色服装，飘扬着各个爱心团队的旗帜。志愿者们分头行动，菜刀、铁锹、小铲子、水果刀等都用上了，砍菜的砍菜，装袋的装袋，搬运的搬运，各司其职，非常有条理。

“哇，女汉子，一大袋包菜都能扛起来。”顺着一名志愿者的声音，大家看到一名女志愿者扛着一大包包菜。“女子怎么了，干起活儿来也不含糊。”该女志愿者笑了起来。大家在欢声笑语中，干活的速度更快了。

奉献、开心、快乐是这次活动的主题。直到天快黑了，大家才纷纷装车往回走。根据计划，志愿者们将各自车上的包菜运往爱心粥屋、福利院、敬老院和五保户家中。

据了解，当天所有爱心团队共采收包菜约10万斤。一家爱心粥屋的负责人张胜虎告诉记者，他带领爱心粥屋的志愿者采收了约300斤包菜，分送到了文化路和解放路的两个粥屋。“包菜能存放，这些包菜够粥屋用一段时间了，非常感谢这个爱心活动。”张胜虎说。

蔬菜种植基地负责人符艾丽告诉记者，今年包菜的收购价每斤一毛多，雇人采收亏本，烂在地里怪可惜。因此不如将包菜免费送给爱心粥屋、敬老院、五保户等需要的人群，既奉献了爱心，又不浪费。目前基地里还有一些包菜，如果有需要的，市民还可以来采收。

热心市民捡到钱包 至今仍未找到失主

本报讯（记者 潘丽亚）5月7日上午，家住市区解放路的李老先生向记者反映，他老伴在路边捡到了一个钱包，好几天了也没找到失主，因为钱包里有一些重要证件，希望本报能帮忙找找失主。

李老先生告诉记者，几天前，他老伴骑着电动车走到人民路涵洞口东边时，在人民路北侧的人行道上捡到一个黑色的钱包，在原地等了一会儿，也没有见失主回来找。无奈，他老伴就把钱包拿回了家。李老先生打开钱包，发现包里除了一部分现金外，还有一位名叫朱富灵的驾驶证、行车证、违章罚单、资质证等证件和单据。

地址是商水县的，但违章罚单是漯河的，不知道失主是不是正着急地在找呢。”李老先生对记者说，几天来，他和老伴没事儿就到捡钱包的地方等失主，也在附近找人打听，看有没有人认识这位叫朱富灵的，但一直没有什么消息。

“钱包放到我们手里，我心里真不踏实，又替失主着急，想赶紧找到他。”无奈，李老先生只好委托本报，希望失主看到消息后能赶紧认领自己的钱包。



为好人点赞 让爱心与温暖传递

新闻热线：0395-3139148 电子邮箱：117204572@qq.com

本报联合源汇区滨西社居委举办活动 爱心大集 方便居民

□本报记者 于文博

大部分家庭中，会有许多坏掉的小家电，不能使用又舍不得丢弃的物件，需要缝缝补补的衣物等。针对这个问题，本报联合滨西社居委，将于5月10日上午在市区滨河路冶金厂家属院举办“爱心大集”活动，邀请社区内各行各业的手艺人为居民们服务。

在滨西社区，生活着不少手艺人，他们有的会修理各种家电，有的是缝纫高手，有的会理发，还有的会修鞋等等，他们其中有人利用手艺维生，有人将其看作一种爱好。“爱心大集”活动筹备期间，活动的相关负责人对他们中的一部分人发出了邀请，每一位接到的邀请的手艺人都毫不犹豫，给出了肯定的答案，令记者和社居委工作人员十分感动。

在5月10日的“爱心大集”活动

当天，社区的手艺人们将义务为居民们修一修、缝一缝、补一补，为大家的生活提供更多的方便。

据了解，此次活动的时间为5月10日上午9点半至11点，地点在市区滨河路冶金厂家属院，服务内容包括修理小家电、修鞋、修自行车、缝补衣物等。居民们如果有需要的服务项目，可以参与到活动中来，一起感受社区里手艺人热心和手艺。



春装下架 夏装登场



一家服装店内挂满了夏装。

本报记者 潘丽亚 摄

本报讯（记者 潘丽亚）气温渐高，夏天已经来临。5月6日，记者在市区交通路、新天地步行街等路段的服装店集中地发现，各店铺不但挂出了“新到夏装”“夏装精选”等招牌吸引消费者，还已经把短裙、短袖等夏装摆放在了最显眼的位置。

在交通路一家品牌服装店内，记者看到，店铺内大部分都是夏装。店员对记者说，现在基本一周左右的时间就会上新一次，目前店内销售的春装只占不到百分之二十。

“我准备买这套无袖连衣裙，虽然早上和晚上还稍有点凉，但配个外搭还是很不错的。”正在试穿连衣裙的刘女士对记者说。

在新天地步行街，一家女装店的负责人李女士对记者说，其实夏装早在清明节假期的时候就已经开始上市了，但那个时候销量上还是以春装为主，最近天气渐热，夏装的销量明显上升，春装已经逐渐下架。不过，采访中记者发现，很多店铺都春装混搭

夏装卖。李女士介绍，服装不同于其他商品，凡是货源最到位，最先出新款式，就会最先获利，所以很多品牌的服装都是在抢先上市，以博得消费者眼球，从而提高市场销量。这也就造成了春装还未完全下架，夏装就已经大量销售的情况。

“现在夏装的新品出来很快，这已经是第二波新款了，第三波新款也快要上市销售了，所以近段时间是夏装销售最好的时机。”李女士向记者介绍，目前夏装正是销售旺季，在搭配上也是以色彩为重，营造缤纷多彩的氛围，即使促销也不会有很大的折扣。

