

车市持续低迷 车辆销售下滑

淡季优惠多 买车正当时



□文/图 本报记者 李林润

一家汽车4S店正在装修，待售的汽车停在路边。

近日，记者走访了我市几家汽车4S店，不少店内销售人员向记者诉苦称，近段时间，我市车市低迷，部分4S店的仓库内积压了不少车辆。

“最近一段时间天气越来越热，可车市却越来越冷啊。”一家4S店的销售人员告诉记者。虽然销售人员这样说，但记者发现，仍有不少市民在闲暇之余来到4S店内选购自己心仪的汽车。那么，现阶段的车市真的如一些4S店的销售人员说的那么低迷吗？就此，6月12日下午，记者走访了我市一些汽车4S店。

销量下滑严重 门店重新装修

6月12日下午，记者来到了市区桂江路上的一家4S店，这家4S店正在重新装修。虽然天气炎热，但工人依然一片忙碌赶着工期。在该店门前的空地上，4S店的销售人员搭了一顶简易棚子，棚子下面坐着几名销售人员，而店内的汽车则停到了马路边上，前去看车的市民寥寥无几。

随后，记者驱车前往纬中路、经一路，发现这两条路上均有4S店在重新装修。“就是趁着没生意，才给门店重新进行装修。”一家4S店的销售人员说，他们是国产品牌，往年这个时候一个月能卖100多辆车，年前那段时间一个月还能卖出200多辆车；现在一个月只卖20多辆车，有时候甚至连20辆都卖不了。这种情况把销售人员都愁坏了。这位销售人员还说，除了国产品牌车辆销售下滑严重，合资品牌车辆也卖得不好。“我一个朋友就是卖合资车的，往常他们一个月能卖140多辆车，上个月竟然只卖出去20多辆车。”

为刺激车市 加大优惠幅度

“现在这店关门一天都比开门一天赔得少。”一家4S店的销售经理告诉记者，之所以车市这么



一家汽车4S店内，工人正在施工。

低迷，他认为和年前车市爆发式增长有关。“年前那段时间，我们店轻轻松松一天能卖出去十几辆车。”该销售经理说，年前由于1.6L及以下排量乘用车购置税减半，让一些正在犹豫买车的市民加入了买车的队伍。该销售经理说，一些市民原本打算过完年再购车，但由于那段时间的政策调整，所以决定提前购车。也正是这个原因，才导致这个时段的车市会这么低迷。“现在的销售量，不说和过年那段时间比了，就是和往年同时期比，也下降不少。”

虽说销量下滑严重，但各家4S店为了冲业绩，纷纷向厂家申请最优惠的政策。走访这些4S店过程中，不少销售人员表示，他们都已经向厂家申请了优惠政策，这次申请的优惠政策比之前的优惠幅度都要大。“再不断加大一下优惠幅度，说不定一个月一辆车都卖不出去了。”

不少4S店的销售人员认为，虽然车市低迷，但此时各个厂家都会推出相应的优惠政策刺激市场，换个角度来思考，这也许正是买车的好时机，因此希望市民朋友能在闲暇之余去4S店，选购自己心仪的汽车。



资料图片

夏季开车牢记八点

夏天空气闷热，易造成驾驶人情绪烦躁，导致驾车安全系数降低。为避免有车一族在开车过程中发生事故，小编为大家分享八个夏季开车小常识。

● **不要长时间开空调** 现在的车子密封性都很好，长时间使用空调后，会有头晕、倦怠的感觉。所以建议开车人适当调节空调工作状态，或每隔一段时间打开车窗透透气。

● **仪表台上有些东西别放** 不要将打火机、香水、空气清新剂、碳酸饮料、电池等物品长时间置于车内高温暴晒之下，特别是仪表盘的位置，避免因膨胀引发物理爆炸继而引发自燃。

● **墨镜不要随便戴** 深色的墨镜虽然能挡强光，但也会延迟视觉信号传送到大脑的时间，使司机做出错误判断。此外，也不宜选择镜架过大、过重的墨镜，这种墨镜会让驾驶人脸部发胀、麻痹，分散注意力。

● **不能疲劳驾驶** 高温下，司机易疲劳打瞌睡，这种情况下，司机判断能力下降、反应迟钝和操作失误增加。所以要注意劳逸结合，尽量安排必要的午休。如行驶途中出现头晕、眼花等现象，应马上休息。如果是在高速公路上，可就近驶入服务区或是驶下高速，切勿停在应急车道上。

● **高温下防止车辆爆胎** 汽车长时间在高温的路面上行驶，会加速轮胎橡胶的老化，极易引发爆胎事故。因此要加强轮胎保养，经常检查胎压及轮胎花纹磨损程度，发现轮胎损伤要及时修补或更换。长时间在高温路面上行驶后，要停车休息，待轮胎温度降低后继续行驶。

● **高温下防止车辆自燃** 与爆胎同样危险的就是自燃，由于天气炎热，车辆发生自燃的概率倍增，因此要经常对汽车做日常检查，同时要配备灭火器。

● **不要带情绪开车** 由于天气炎热，现在的城市道路也是车多难行，在这种情况下，司机容易因各种意外因素产生急躁心理，所以行车时要心平气和，切不可在行车过程中意气用事，杜绝“情绪中暑”。

● **早上6点到7点事故多发** 早上6点到7点天色已亮，外出的人们精神状态较差，无论是驾驶人还是骑车人精神不易集中。此外，进入夏季后晨练的人会相应增多，晨练者如果不注意交通安全，与急着出门的车辆之间发生事故的也会相应提升。

据人民网

父亲节到店购车客户享1000元购车礼金（限帝豪、远景）

地址：源汇区107国道与桂江路交叉口向西200米路北 销售热线：0395-3282999

买吉利汽车
到漯河广信

- 一证“吉”速贷，最快1小时审批
- 半付半贷，尊享零息零月供
- 20%超低首付，即享附加品贷款服务，尊享两年零息
- 帝豪GS首付30%，月供低至40元起，更享受三年低息优惠
- 新帝豪首付30%，月供低至38元起
- 新远景首付30%，月供低至27元起

超低首付 | 0利率0月供 | 1小时极速审批