# 全国食品工业经济运行发布会举行

# 食品工业高质量发展时代来临



#### □文/图 本报记者 王 辉 李林润

第十六届(中国)漯河食品博览会上不仅有当前食品市场的新鲜产品,还有最前沿的市场信息。5月16日上午,一场具有行业"风向标"意义的2018年一季度暨2017年度全国食品工业经济运行发布会在食博会上举行,众多食品企业家到会聆听,汲取智慧,捕捉商机。

## 今年一季度 食品价格有涨幅

在发布会上,中国食品工业协会常务副会长刘治在谈到2017年度中国食品工业经济运行情况时说,去年全国食品消费市场整体呈现平稳较快增长的态势,价格低位运行。

他列举了一个数据,"2017年全年 食品价格下降0.4%,影响全国CPI指数 也下降。"刘治说,全年食品价格下 降,也是2003年以来,食品价格首次 回落,这其中既有价格周期性的原因, 又有天气等自然因素的影响。

但是,今年第一季度,食品价格受春节因素和气候变化的影响,涨幅有所变动,一季度食品消费价格上涨了 2.0%。但生产者出厂价格波动不大。

## 食品行业销售模式正在改变

刘治说,从一季度来看,食品行业的销售市场依然活跃,产销衔接良好,

产品销售率达到了98.6%,较上年同期增长0.8个百分点。

另外,刘治还说,当前的食品行业 销售市场也呈现出一些新的特别,就是 就是随着与互联网技术结合,食品行业 改变了传统单一的销售模式,食品销售 市场在向线上线下融合发展。

### 食品工业已经迈向高质量发展

当下,中国食品行业盛行"风口理论",谁站在了风口上,谁就离成功越近。如今,食品行业已由生存型消费向健康型、享受型消费转变。在混战的同质化时代,在产品属性上,谁开辟了明显的差异化,谁就能厮杀出一片新蓝海

在此次发布会上,刘治也谈到,当前食品行业存在成本逐年上升,企业生存压力加大;节能减排要求提高,企业绿色发展压力加大;产品结构调整需进一步加强等方面的问题。针对这些问题,他说,食品行业也要加强供给侧改革,提升产品的质量和档次。

工信部消费品工业司副巡视员汪敏 燕在发布会上发言时说,食品工业是重 要的传统民生产业,是国民经济的支柱 产业,今后我国食品工业发展的方向就 是,按照高质量发展要求,坚定推进供 给侧结构性改革,加快食品工业"增品 种、提品质、创品牌",保障食品质量 安全,满足消费者不断增长、持续升级 的消费需求。

# 肉、禽、水产制品专家齐聚一堂 共**商行业转型升级**

本报讯 (记者 李林润) "'传统工艺大师'这个称呼比'工匠'好一些。"5月16日下午,2018中国食品工业协会肉、禽、水产制品专家、评委年会在第十六届(中国)漯河食品博览会上举行。来自肉、禽、水产制品行业的国家评委、特邀评委、专家委员会专家参加了此次会议。

会议上讨论、完善"关于建立'中 国传统肉、禽、水产品标志性名录及中 国传统肉、禽、水制品工艺大师档案工 作草案(讨论稿)'"、行业专项升级 等各项行业工作进行讨论。

其中,不少与会专家对"传统工艺大师"这项工作表示很大兴趣。"在我们行业内,有自己的职称,现在有的已经升到最高级了,我们下一步准备制定更高的行业标准,优中选优,选取更优秀的人才。"参与此次会议的金华火腿相关负责人说:"如果以后有了'传统工艺大师'这个职称,那我们就可以更好的选择更优秀的人才了。"

## "老邢的食博会之行"之二

# 客商纷纷登门 偶遇老乡叙旧

#### □本报记者 张晓甫

5月16日,食博会开幕,这对在漯河已待了4天的邢利江来说,是最重要的一天。上午8点,邢利江就和同事乌先生把公司产品的有关资料逐一梳理完毕:一沓沓宣传页整齐地摆放在桌子上,展示样品——排在食品机械的下面,厚厚的名片上印满联系方式。

"你们是哪里的?做什么产品?" 看到两位采购商对着自家的两台液体 食品包装机一边比画着,一边议论着 什么,老邢主动走了上去。

"你们这个产品可以包装什么类型的液体食品?"两名采购商向邢利江表示,他们在北京开了一家低温牛奶企业,想看看有没有合适的食品包装机械。"我们能包装低温牛奶、酱油、食用醋等各种液体食品,包装袋的容积也不一样。"邢利江详细地介绍起来,从500毫升到25升等不同规格的食品包装袋,他们均有不同规格的包装机。

"我们是河北邯郸的,能否给一份 产品介绍和名片?"一位采购商一边说 一边掏出名片给邢利江。"可以加微 信,我给你发机械生产的视频和功能 介绍。"邢利江和同事面对着一波波前来咨询的客商,有点招待不过来。

上午11点,刚刚送走一波咨询参观的客商,邢利江正准备整理一下客商的资料,一串清亮的家乡话闯入了他的耳中。"这不是哈尔滨的吗?主要是卖什么的呢?"一个身穿蓝色短袖衬衫的中年男子大踏步走进了展位。

"你是哈尔滨哪里的?"老邢听到家乡方言后,立即迎了上去。"我家在哈尔滨市油坊街附近。"中年男子告诉老邢自己姓刘,在临颍经营一家企业,已经有20年了。他在食博会上也有一个展位,主打产品是姜汁糖。闲暇时得知食博会上有哈尔滨市的食品机械参展商,向组织方打听了展位的具体位置,直接奔了过来。

"咱们是实实在在的老乡,我家住在公滨路附近。"你一言我一语,老邢和刘先生热火朝天地聊了起来。

刘先生告诉老邢,10年前他爱人和儿子都跟着他搬到了漯河居住,并在临颍买房落户了。"没想到在漯河竟然也有我们老家的人,并且扎根漯河了。"老邢兴奋地告诉记者,这次食博会突然让他有了一种家的感觉。

## 记者跟随采购商胡如海逛食博一

# "食博会上的产品真全啊!"

#### □文/图 本报记者 王 辉 李林润

"早上8点多一下火车,我就赶过来了。"5月16日上午9时许,在食博会现场,来自山东省临沂市的采购商胡如海欣喜地说,他是第一次来食博会寻觅商机,"没想到食博会这么隆重、热闹,真是名不虚传啊!"

胡如海透着山东人的豪爽,他热情地告诉记者,自己干食品批发已经十多年,在老家临沂开了家副食商店,每年都会全国跑货、进货。去年,他听朋友说漯河食博会挺不错,今年就慕名前来淘金。

散装食品区是他主要逛的地方。 "我今年主要想购进一些小食品、休闲 食品等。"胡如海在一家安徽食品企业 的展柜前看中一款香酥卷。"你们的营 业执照让我看一下,还有产品的质检 报告。"胡如海说,消费者现在很注重 产品质量。看完企业的材料后,胡如 海很满意,接着开始一番讨价还价: "你们这种产品出厂价多少?多少箱能 送?"……和厂家销售人家谈完后他留 下电话,过几天双方会进一步接洽。

除了产品质量,胡如海还很看重产品的设计、包装。"我今天来看,就是找那些样式新的。"胡如海说,这几年食品生意竞争越来越大,产品几乎是一年一变,如果不购进新产品,根



本就留不住顾客。在漯河一家企业展柜,他被一款爆米花吸引了。"你看这包装,很卡通,能吸引年轻人。"胡如海听到这家企业在临沂市还没有铺货时,更是迫不及待要和对方谈合作。

逛完散装区,胡如海又来到了精品区找一些礼盒产品货源,现场和一家商丘的食品企业达成了初步意向。

"我都没顾上吃饭,这逛着逛着也不饿,看见这么多产品心里高兴,食博会上的产品真全啊!今天一上午收获都可大,回家后再比较比较就和厂家下订单。"胡如海发出爽朗的笑声。