

2018 漯河日报社第十届家装家居建材博览会完美落幕

让品牌成为一种力量



市民正在展位前观看商家展示产品。

本报讯（记者 刘亚杰）9月14日~16日，2018漯河日报社第十届家装家居建材博览会（以下简称“博览会”）在会展中心顺利召开。为期三天的展会吸引了众多市民参与。

作为漯河日报社潜心打造的品牌活动，本届博览会拥有坚实的读者基础和强大的品牌号召力。本次活动消息一经发布，便吸引了我市众多品牌商家竞相参与，而本届博览会的主办方积极与各参展品牌沟通，为市民争取到了前所未有的团购价。除了重磅团购优惠之外，活动现场还有下单抽大奖、家居产品拍卖、“整点1元秒杀”等惊喜特惠活动，让消费者来的物超所值，受到消费者的好评。

消费者和商家齐称赞

9月14日上午，在法思莎卫浴的展位前，该品牌推出的“马桶以旧换新”活动吸引了许多市民前来挑选。

市民任女士告诉记者：“无论什么品牌旧马桶都可以抵200元的消费券，这挺实惠的。家里的马桶用了很多年了，早都想换新的了，这次是专门冲着以旧换新活动来的。”

作为我市本土的定制品牌，简爱定制衣柜实现了真正的“厂家直销”，在本次展会上也让更多市民了解了这一品牌，收获了良好的口碑。

该品牌的负责人告诉记者：“通过这次活动我们主要是让消费者了解我们，了解我们漯河本地的定制品牌，除了在本次展会上的优惠之外，我们还会推出更多的优惠活动，回馈广大消费者。”

三天展会 品牌云集

漯河日报社作为主办方也充分发挥自身媒体监督功能，除了严格把关商家的参展资格外，还全程跟踪监督，邀请了相关权威部门为消费者答疑解惑，发

放装修维权卡，切实保障消费者的权益。

此外，现场还设置了“漯河十大诚信家装企业优秀设计作品展示墙”和我市各家装修公司“优秀设计师风采展示墙”，让市民充分了解各家企业实力的同时，更能为自己装修房子时提供有效参考，现场很多想要装修的消费者还跟各家公司的优秀设计师团队面对面交流。

记者了解到本次活动参展品牌涵盖了浩天装饰集团、何氏装饰家装e站、未来家具广场、马可波罗瓷砖、立邦漆、家荷水漆、大染坊窗帘、南山铝材、王平门窗、步阳防盗门、皇派门窗、宏明泰门窗、简一衣柜全屋定制、千年舟板材全屋定制、简爱定制家具、CBD寝具、左右沙发、法恩莎卫浴、沁园净水机、东箭完整家居、三菱重工中央空调、格力中央空调、梦迪雅全屋定

制、极景静音窗等各个品类产品。

让品牌成为一种力量

为期三天的展会已经圆满结束，三天的时间虽然很短，但再一次证明了品牌的力量。签单的多少不是衡量一个活动成功与否的唯一标准，本届博览会旨在让更多消费者能够在这里买到满意且放心的产品，真正享受到“一站式”服务。

“我们举办博览会已经有十年了，十年里我们也在不断地成长，我们邀请的品牌都是市场上很优秀、很值得客户信赖的品牌，博览会也渐渐在消费者心目中成为一种品牌，一种影响力，我们今后将继续努力，凝聚我们品牌活动的力量。让我们共同期待下一届博览会更加精彩。”本届博览会相关负责人说。

图片均由本报记者刘亚杰摄



参展商家开展“砸金蛋”优惠活动。



晚上展台前依然人流不断。



刘国防：勇于创新 争做行业领军人

□文/图 本报记者 王培杨旭

说起升降机，很多人还不熟悉，但它却与我们的生活密不可分，需要登高作业的地方都离不开它的协助。在漯河，就有一位创业者，通过升降机的生产、研发，闯出了一片天空，他就是河南远工机械设备有限公司总经理刘国防。如今，公司在他的带领下，从小到大，由弱变强，已经成为升降机行业翘楚。日前，记者来到这家公司，听刘国防娓娓道来自己的创业故事。

不断奋斗 磨砺品质

刘国防1976年出生于周口市太康县一个农村家庭。1999年，他在一家电器公司做业务员，负责漯河区域的销售工作，与这片沙澧热土有了不解之缘。做业务员，需要与高管、老板打交道，颇有挑战性，可正是这段经历锻炼了刘国防的交际能力、抗压能力。

2003年，他毅然辞去工作，在周口市开了一家电器销售门店。满怀憧憬的他准备大干一场，但是他发现创业远不如自己想象的那般容易。由于成本控制不足，加上市场竞争激烈，众多家电品牌抢占市场份额，从2003年到2008年，刘国防的家电销售生意只能靠微薄



刘国防（右一）正在车间查看配件。

的利润维持。

2008年春节，刘国防在老家见到了一位在南方工作的老朋友。“他当时告诉我，自己在东莞一家机械设备公司做技术员，公司主要生产升降机，这个行业在北方几乎没有人做，市场前景广阔。”刘国防说。多年的打工、创业经历磨砺出他坚毅的性格，面对机遇，他当机立断，在朋友的引荐下，到同一家公司做业务员。经过一段时间的摸索，刘国防对升降机这个行业有了一定地了解，便回到漯河，准备二次创业。

成立公司 再次创业

2010年9月，刘国防在源汇区漯平

高速出口附近租了厂房，招聘员工，注册了河南远工机械设备有限公司。创业初期困难重重，为了寻找客源，刘国防通过网络进行推广，并奔走全国各地找客户。功夫不负有心人，很快，他便签到了公司的第一笔订单。就这样，公司第一年签下了十几笔订单，第二年增加到三十多单，年产值迅速增加。

“有一次我们去临颍县安装设备，一台设备需要安装三四天，白天安装不完，晚上配件没人看管，我们为了省下住宿费，就骑着三轮车再把配件拉回来，晚上7点多，走到小商桥的时候车子坏了，我们几个人硬是推着车子回来了，到厂里已经是晚上11点多了。”提起创业时的情景，刘国防感慨地说，感谢那些陪伴在他身边的员工。

刘国防深知，创新是企业不断发展的原动力。他带领公司致力液压设备的研制和开发，并取得十多项专利。目前公司生产的主要产品有立体车库、剪叉式液压升降平台、导轨链条式液压升降平台等。他领导公司对产品不断更新和完

善，发展多品种、多规格产品，并针对客户的特殊要求进行量身定制，产品畅销全国各地。

追梦路上 不忘公益

如今，经过近十年的发展，河南远工机械设备有限公司已经发展成为生产设备精良、检测手段齐全、技术力量雄厚、产品各项性能和技术指标达到国家行业标准，成为国内主要的液压升降台生产企业之一。

在公司做大、做强的同时，刘国防还热心公益，资助希望工程，捐助问十乡小学等；关爱贫困户，定时慰问空家郭镇的贫困村民……

“我认为一个人应该趁年轻的时候去做一些事，不管成功或失败，至少自己经历过。”刘国防说。创业源于梦想，行于坚持，成于信念。喜欢尝试、喜欢挑战的刘国防，不论面对什么样的困境，都靠着自己的努力一步步坚定地走下去，也在创业的过程中逐步实现着自己的梦想。

