

宠物飞鼠受网友追捧 有人非法捕猎网上售卖

网红宠物飞鼠背后现猎售利益链



近日，飞鼠成了新晋网红宠物，在短视频网站上有很多网友晒自家宠物飞鼠的视频，会飞的大眼萌宠常常获得数万点赞。日前，哈尔滨森林公安的一次执法行动却揭开了网红萌宠背后的黑色利益链。

资料图片

哈尔滨森林公安接到举报 三名野生飞鼠偷猎者落网

近日，黑龙江省哈尔滨阿城区森林公安局接到举报，称辖区内有人在山林里非法捕猎野生动物。当天下午，森林公安在阿城区平山镇太平山屯旁山下将正在猎捕野生动物的三人抓获。据警方介绍，现场发现被猎捕的飞鼠17只、松鼠7只，共24只；套杆、笼子、布袋等各类作案工具共27件。

据了解，飞鼠是啮齿动物，属于鳞尾松鼠亚目，习性类似蝙蝠，尽管并不具备飞行能力，但它们可以利用肢体与躯干间好似降落伞一样的翼膜在空中滑翔。“飞鼠一般都是一窝生活在一起的，他们找到树洞以后，把洞口锯开，一下就能抓一窝。”接办此案的武文通警官告诉记者。

经连夜审查，犯罪嫌疑人薛某、赵某、陈某三人对自己非法猎捕野生松鼠及飞鼠的犯罪事实供认不讳。11月3日，森林公安在一名嫌疑人家中，又查获40只飞鼠及21只松鼠。

记者了解到，目前森林公安已根据《野生动物保护法》对三名犯罪嫌疑人采取刑事拘留强制措施，案件正在进一步审理中。“起获的这些野生动物，我们已经送到东北林业大学野生动植物检测中心进行司法鉴定，之后会放归大自然。”武文通表示。

飞鼠变网红宠物受追捧 偷猎者捕捉后转卖牟利

“这几年我们也是第一次发现偷猎飞鼠的，之前都是村民为了食用抓松鼠。”阿城区森林公安工作人员闫宇明介绍，三名犯罪嫌疑人交代偷猎飞鼠主要是当作宠物来售卖。“他们主要是线下销售，中间可能还要经过好几道贩子，最后才到买家手里。”

武文通告诉记者，三名犯罪嫌疑人除了自己进山捕捉飞鼠，还从其他人手里以30~35元一只的价格收购飞鼠，然后再以60多元一只的价格出售给

下家。“现在不少短视频网站上，飞鼠已经成了网红宠物了，一只卖到上百元，他们就打起了抓飞鼠卖的主意。”

记者随即在一家视频网站上以“飞鼠”为关键词进行检索，果然发现了不少以飞鼠为主要内容的短视频，其中不少视频的点赞量都已过万，其中最受欢迎的视频内容就是飞鼠从高处跳下，展开四肢间的翼膜，像“翼装飞行”一般滑翔落入主人的手中。

网购平台“野生飞鼠” 卖家要价380元一只

记者在一家大型网购平台上以“飞鼠”为关键词进行检索后发现，售卖活体飞鼠的商家多达数十家，售价从几十元到几百元不等，其中销量最高的商家，月销量已达1300多笔。记者随即咨询了15家商铺，其中有12家店铺表示自己

家的飞鼠都是人工养殖的，另有三家或明或暗地表示可以出售野生飞鼠。

其中一家位于广西的网店中，直接挂出了“野生松鼠飞鼠”的商品，售价380元一只。该店客服称，店里的飞鼠都是山上抓来的。当记者询问飞鼠是否咬人时，客服表示“养久了就习惯了”。针对是否需要给飞鼠做免疫的问题，客服表示“不用”。

另外两家网店中，虽然没有直接挂出“野生飞鼠”的商品，但是当记者咨询客服是否有野生飞鼠出售时，客服均表示可以提供野生飞鼠。其中一家店铺的客服告诉记者：“目前没有幼崽了，但是野生成年飞鼠有货，我们都是抓了野生的回来家庭繁殖的。”另一家位于山东的店铺客服表示，目前没有野生飞鼠，如有需要，可以去山上现抓。

据《北京青年报》

律师说法

野生飞鼠当宠物饲养 存在健康和法律风险

“野生飞鼠的攻击性很强的，我们的执法人员在接触飞鼠的时候都戴着厚厚的手套，但是还是有被抓伤咬伤的情况。”武文通告诉记者。北京市野生动物救助中心工作人员史洋提示消费者，飞鼠属于哺乳类动物，可能携带人畜共患疾病，例如狂犬病等。“野生飞鼠当作宠物饲养风险很大，一方面违反法律法规，另一方面很多疾病在动物身上不发病，只是携带，但是传播到身上就可能发病。”

北京市炜衡律师事务所律师周浩表示，飞鼠因其具有重要的经济、科学研究价值，已被列入《国家保护的有益的或者有重要经济、科学研究价值的陆生野生动物名录》，偷猎和售卖野生飞鼠都涉嫌构成犯罪，承担刑事责任。

记者查阅相关报道看到，2016年河南省栾川县郭某因捕猎33只飞鼠被当地公安机关刑事拘留。后经当地检察院提起公诉，法院以非法狩猎罪判处郭某处罚金人民币6000元。

北京京都律师事务所律师常莎表示，在贩卖管理等方面，对于猎捕“三有动物”的相关管理规则依地方规定而定。最近发生的这起案件发生于哈尔滨，根据《黑龙江省野生动物保护条例》的规定，购买“三有”动物飞鼠，不论是驯养还是营利，都应依法持证经营，不可自行私下购买。“也就是说，飞鼠购买者如果没有合法驯养繁殖许可证或超越驯养繁殖许可证规定范围驯养飞鼠，将可能承担补办驯养繁殖许可证及200元以下罚款的行政责任。”

社会万象

养锦鲤12年“以鱼育人” 大学保安走红

杭州一所大学里，一位保卫处师傅把校园里一条水沟养成了“鱼塘”，自掏腰包喂“锦鲤”12年，还因为开创出“以鱼育人”流而走红。这位师傅就是杭州电子科技大学保卫处郭根社。

2003年杭电本部从杭州文一路搬到下沙时，郭师傅就在保卫处工作了。杭电下沙校区的场地规划崇尚自然，在教学区正中央的问鼎广场东边，杂树乱草掩盖着一条长约50米、宽约3米的水沟。“由于这个水沟人流不是很大，也比较荒芜，所以后勤部门没在这里规划养鱼。”郭师傅说。一直酷爱养鱼的他就自掏腰包在这个水域养起鱼来。

“这些年水沟里的锦鲤维持在七八十条，生老病死，我就花钱买鱼苗补充上，每天中午我都来喂它们，它们总会准时在我习惯的喂食点等我。”

郭师傅说。

随着郭师傅的事迹在校园里传开，越来越多的学生专门去看他喂鱼。大家发现“这个老爷子不简单”，好像小说里的世外高人，随时吐金句，活活生出一套“以鱼育人”的心法。

一次，有一名学生因为感情问题，经过水沟时不自觉停下了脚步，满脸的忧伤引起了郭师傅的注意，他对学生说：“你看，水沟这么小，鱼儿都能这么开心，天地如此开阔，还有什么不能容纳的？”

在校园里待久了，郭师傅发现，大学生们越来越不爱出来玩了，整天都围着电脑、手机，连在校园里散步谈恋爱的学生都不多了。“多出来走走，运动运动，观观鱼，户外世界比你想象的精彩多了。大学校园最美，再不出来走走，一眨眼就毕业了。”郭师傅说。

据《钱江晚报》

“袖珍姑娘”网上直播 半年卖出2000只土鸡

“这是我们家的鸡，它们自由地在林间觅食，吃各种虫子和草……”湖南省衡阳县界牌镇将军村，“袖珍姑娘”彭超坐在电动轮椅上，一手举着自拍杆拍摄山里散养的土鸡，一边向直播平台上的网友解说。

1989年出生的她，由于从小患有脆骨病，身高不足1米，被人们称为“袖珍姑娘”。今年，她通过手机网络直播推销农产品，粉丝达到2万多人，半年多时间卖出了2000只土鸡和上万枚鸡蛋。

将军村是一个省级贫困村。彭超的家位于村庄高处，海拔800多米，从界牌镇经过几公里盘旋陡峭的山路才能到达。大山深处人烟稀少，但在直播平台上，彭超为自己家乡引来了众多网友关注。

2017年12月底，彭超家里接通网线，有了网络信号。随后，她在一个网络直播平台上注册账号，取名“励志超超”。农历新年第二天，她进行了第一场直播，推销自家的土鸡和鸡蛋。

彭超自知没有一般“网红”的颜值和才艺，也不会卖萌和搞怪。为了吸引流量、增加粉丝，她知道只有靠勤奋。除了吃饭、睡觉，其余时间她都在直播。白天难以获得流量，她就选择深夜甚至凌晨最



彭超通过直播卖土鸡和鸡蛋。

直播，“没想到还有人看”。

在直播平台上，她介绍大山的环境、土鸡的生长情况和她个人的故事。饲养过程现场直播，网友们一边看直播，一边挑选自己想买的产品。

据彭超介绍，开展网络直播以来，她家已卖出2000只土鸡和上万枚鸡蛋，最远的订单来自陕西。线下也有很多衡阳本地的居民慕名开车前来购鸡买蛋。行动不便的彭超负责网络推广，她的父母和丈夫则帮忙饲养、配送。土鸡经过宰杀、去毛、清理内脏，拿冰袋包装好，由父亲开着面包车送到界牌镇上，通过快递寄至网友家中。

初冬的暖阳映照在房屋前坪，彭超的脸上洋溢着笑容。眼前是网络世界，脚下是连绵大山，“袖珍姑娘”也有着大梦想。她对记者说，下一步准备适当扩大养殖规模，争取加入合作社，帮助全村推销农产品，让更多的人知道她的家乡。

据新华社