

漯河日报社美丽女性俱乐部成立一周年系列活动

会员齐聚一堂欢乐多



漯河日报社副社长杨亚丽(右)和俱乐部会员代表常晓颂(中)共同切开庆典蛋糕。

□文/图 本报记者 王培

3月8日上午,市区大未来购物中心一楼大厅热闹非凡,漯河日报社美丽女性俱乐部成立一周年庆典在这里举行。吃蛋糕、展才艺、做游戏……会员们相聚在一起,在欢声笑语中庆祝这个特别的日子。

近500名市民加入俱乐部

美丽女性俱乐部由市妇联和漯河日报社共同发起成立,旨在为广大爱美女性搭建一个学习、交流的平台,丰富业余生活,提高生活品质,做一名新时代的美丽女性。在过去一年里,已有来自全市各行各业的近500名市民加入到这个大家庭中,俱乐部组织了几十场化妆技巧、茶艺品鉴、家政技能培训、瑜伽体验、桃花节诗词会等内容丰富、形式多样的培训课程和活动,提升女性的

品位和形象气质,打造完美魅力女性,深受会员们的欢迎。

“一年来,在俱乐部这个大家庭里,我不管是生活状态还是心理状态,外在的形体还是内在的心理素质,都得到很大的提升。俱乐部每次安排的活动,只要时间允许,我都会报名参加。”会员杨俊华表示,自己经营着一家小店,加入美丽女性俱乐部前,每天就是照看小店,操持家务,有时也想把柴米油盐的枯燥转换成琴棋书画的优雅,但一直没找到一个合适平台。直到有一天在《漯河晚报》上看到“美丽女性俱乐部”招募会员的信息,就赶紧报名加入到这个团队中来,从此生活便发生了不少可喜的变化。

其他会员也纷纷表示,俱乐部举办的活动丰富多彩、形式多样,自己在学习、体验的过程中,不仅愉悦了身心,丰富了自己的生活,也学到了一

些知识,拓宽了自己视野。

活动现场真热闹

在庆典活动现场,每一位会员都收到了主办方送上的花束,当天正是“三八”妇女节,不少人惊喜地表示这是节日里获得的最好礼物。漯河日报社副社长杨亚丽和俱乐部会员代表常晓颂共同切开了美丽女性俱乐部周年庆典蛋糕,接下来,会员们纷纷上台展示才艺。

活动现场还设置了一系列的游戏互动环节,将气氛推向了高潮。抢凳子游戏中,参加活动的会员边走边盯着凳子,唯恐错过抢占胜利的机会;心有灵犀猜词语游戏,大家配合默契,偶尔有人因比划词语而做出搞怪动作,引得全场笑声不断;两人三足游戏中,两人肩挨着肩,手挽着手,相互信任,同心协力,争先恐后地向终点奔去。获得胜利的会员还领到了主办方提供的奖品。

活动也吸引了不少逛商场的市民驻足观看,不少人纷纷向工作人员咨询情况并表示想要加入,在现场登记加入美丽女性俱乐部的市民排起了长队。“去年,我们组织了几十场活动,深受会员们的欢迎,接下来,我们还将组织更多的活动,只要你是热爱生活、渴望提升自己的女性,均可以报名加入俱乐部。”漯河日报社美丽女性俱乐部负责人宋女士表示。

美的促销力度空前 市民抢购异常火爆

本报讯(记者 王培 杨旭)随着气温不断攀升,一年一度空调销售旺季到来了。从3月8日至3月10日,美的空调开展万人空巷抢美的空调促销活动,优惠的价格、购机抽大奖、购机领赠品、优质产品和服务吸引了不少市民前来选购。

3月9日,在市区人民路附近国美电器、漂美电器,进门处就看到美的空调的宣传海报,在美的展厅里,不少市民正在咨询、选购。“我家新房客厅和卧室都要装空调,今天周末,我就过来看看,感觉这次美的的活动力度挺大。”正咨询的市民张娜趁周末和家人一起来选购空调。“这款美的的风语者空调搭载了美的空调专利无风感技术,有凉感无风感适合家中有老人和孩子……”卖场工作人员忙给她介绍。

“这两天人特别多,有几款特价机第一天就卖完了,有的顾客来晚了点就没买到。”一位工作人员告诉记者,“这次活动力度大,空调都有优惠,不少还有赠品,现在买最

划算,这两天我们忙得连轴转,顾客太多了,我们还临时增加了人手,不然忙不过来。”

美的空调为何吸引众多市民购买?采访中,记者了解到,这是美的空调19年来力度最大的一次促销活动。活动开始前,商家便策划了一系列预热活动。预订定金购机的顾客可以参加线上抽大奖活动,更有机会获得新能源汽车。据悉,源汇区的王女士、舞阳的丁女士都喜获了大奖。顾客还可参加“万人砍价团购惠”活动,提前锁定优惠价格。错过预热活动的市民也不会感到遗憾,3月8日活动开启后,商家以低于市场价格推出了满足不同需求的多种档次的空调,回馈广大市民。

优惠不仅在于价格,还体现在售后方面。顾客可享受八项全免品质服务:免远程送货费、免高空安装费、免打孔费、免上门测量设计费、免支架费……同时,公司配备万辆专车极速安装和专业团队免费清洗,力求在每一个环节带给顾客最棒的消费体验。

海尔整体厨房漯河店盛大开业

□文/图 本报记者 杨光

3月9日上午,柳江路文萃·江南小区南门西边彩旗飘飘,歌舞飞扬,海尔整体厨房漯河店迎来了盛大开业典礼,在这里消费者可以充分体验到海尔供绿色健康的整体厨房。

记者了解到,海尔整体厨房2011年开始进驻漯河,至今已第九个年头了。本次重新装修,漯河店在保留原来橱柜、衣柜基础上再次扩大了经营范围,增添了海尔的优势产品:智能家居、中央空调及新风系统,还有海尔集团旗下卡萨帝冰箱空调及洗衣机产品,产品线不断丰富也标志着漯河店将更全面、更周到的服务于漯河地区的消费者。

青岛海尔全屋家居有限公司始于1997年,中国智慧住居产业引领者,是一家致力于为用户定制美好生活的全屋定制解决方案供应商。目前海尔全屋家居近千家门店遍布全国,为用户提供一站式无忧购物新模式,已成功为近百万家庭提供了完美住居产品解决方案。

海尔整体厨房自2011年立



足漯河市场以来,一直坚持诚信经营、以服务感动客户的理念,始终坚持售后无小事,产品质量大如天的经营策略,开业九年来,产品质量零投诉、售后服务零差评。而且开店至今售后没收过一分钱费用,这也正是海尔厨房专卖店能在漯河市场长足发展的基石。

海尔整体厨房漯河店负责人告诉记者,2018年海尔橱柜品牌在漯河市场得到进一步增强、市场占有率稳步攀升,这一切都离不开用户的信赖。2019年,漯河店全体员工将继续秉承匠心精神,用专业、专注的市场理念用心服务好每一位用户,为消费者带来更快、更高、更好的服务体验。

2019年“诚信3·15征文大赛”作品展示

诚信不“失联”

□穆丹

街边开了一家不算起眼的洗车店。因店铺离家不远,洗的干净且价格公道,我成了这里的常客。店铺老板是一对夫妻,听口音不像本地人,三十多岁的样子,面上的风尘使他们看上去比实际年龄更苍老一些。洗车时,老板娘总会热情地让我坐在店铺里等。若是傍晚时分,他们的女儿就会在店里写作业,周围杂乱地堆着各种汽车配件。他们一家人靠这个店铺维持生计,纵然劳碌却有着相濡以沫的幸福。

当老板提出办预存卡可以享受更多优惠时,我毫不犹豫地充了三百元钱。虽然我曾在报纸上看到有消费者在某些商铺遭遇过预存款未消费完店铺关门、老板失联的情况,但面对这勤劳质朴的一家人,我选择了信任。

然而,去年冬天我去洗车店消费,看到大门紧闭时,心里还是闪过一丝怀疑和不满。也许是老板有事,临时歇业几天,再等等吧——我劝慰自己,带着些许不安。接下来的日子,我总是怀着忐忑和期待的心情“路过”这家店铺,有意或是无意。时间一天天过去,店铺却迟迟没有开门的迹象,我的心跌入了寒凉。

我怪对方的失信,也怨自己的轻信。我想到了孔子的“民无信不立”;想到了孟子的“诚者,天之道也;思诚者,人之道也”;想到了徽商古训“斯商,不以见利为利,以诚为利”;想到了乔致庸的“以义治利,诚信不失”……中华民族千百年来流传着多少关于诚信的古训,又有多

少诚信经营的商人被奉为楷模流芳百世。古时交通不便、通信迟缓,商人们凭借诚信货通天下;如今现代化信息技术为人们的沟通提供了极大便利,诚信却要就此“失联”?难道真的人心不古了吗?我看着我手中的预存卡,暗自感叹道。这时,卡上的电话号码映入眼帘,应该是老板的手机号。抱着最后一丝希望,我在手机上按出那串数字,却始终无人接听……电话里冷漠的忙音,像是最后的拒绝。

我以为,事情将会以对方的人去楼空、我的自认倒霉宣告结束。然而,几个小时后,我接到了老板打来的电话。原来他的家中确实遇到了困难,不得已才匆忙把店铺转让回了老家。为给办理预存卡的顾客退还卡内余额,他的妻子还留在漯河。“只是,还有个情况,您看可不可以……”他的语气显得有些局促“家里遇到点事需要用钱,如果您同意的话,能不能把卡内余额折换成玻璃水退给您?您放心,玻璃水是店里的存货,保证质量的。”我没有拒绝,于我而言,对方能打来电话,已是极大的安慰,何况他们确有困难。

老板娘很快联系了我,她说存放玻璃水的临时仓库又太远,怕耽误我时间,坚持把玻璃水给我送来。一个小时后,在寒风里,老板娘骑着电动三轮车,载着十几瓶玻璃水出现在我面前。她皱皱的脸颊泛着微红,不知是不是冷风拂面的缘故。我的眼眶也有些泛红,心里却是暖的,为这对守信重义的夫妻,为这不“失联”的诚信,更为这不失传的中华美德。

消费曝光台

本栏目接受消费者投诉,对典型案例和不良品牌商家进行曝光,针对行业发展中的弊端,维护消费者合法权益。

电话: 3117156
15839581290



请扫码关注沙澧商圈
微信公众号。