

为消费者提供海量低价位产品

——访通用券新商贸有限公司执行董事赵保华

□文/图 本报记者 刘丹 赵利平

同样的产品,如果使用通用券,会有大幅优惠,你会如何选择?如果有通用券在手,走到哪里都能用,你是否充满期待?面对生活中出现的这种全新消费模式,我们是否做好了充分准备?近日,记者走进通用券新商贸有限公司,深入了解其发展初衷和运营模式。

机缘巧合 来漯创业

1998年,大学毕业的赵保华来到青岛,经过多年打拼,先后开办了装饰公司、船务公司。在事业风生水起之际,因父母在青岛生活不习惯,赵保华又不愿意和父母两地生活,2012年,他毅然决定回家乡周口重新创业。尽管没有人脉,没有资源,但赵保华还是用最快的速度考察市场,用多年积蓄开办了自己的连锁酒店。

2014年,赵保华看中漯河市场的潜力,于当年3月收购了火车站附近的城市港湾酒店。经过3年运营,酒店逐步走向正轨。不安于现状的赵保华又陷入了新的思索:如何让酒店在激烈的市场竞争中立于不败之地?传统的销售方式



中,产品从厂家到消费者手中,需要经过多个环节流通,产品价格自然会较高,有没有一种方式,既不损害经营者的利润,又能解决产品价格高的问题?

经过市场考察,对互联网颇有兴趣的赵保华决定做新零售商业整合,并于2018年4月正式成立公司,通过开办旗

舰店和加盟店的方式,与各行业商家联盟,让持有通用券的客户,到各地加盟店均可享受特惠价。

“我们目前的联盟商家涉及餐饮、加油、住宿、旅游、服装、蛋糕、美容等多个行业,加盟店也有120多户,在北京、武汉、周口、驻马店、平顶山等地都设有分公司。”赵保华告诉记者,今年5月,公司网上商城即将全面上线,届时,公司可以为更多消费者提供成本价的商品。

那么通用券怎么用?如何获取?对此,赵保华表示,市民可以拿着通用券卡或者电子券,到通用券超市或加盟店消费时使用。比如一瓶水普通超市卖2元,在通用券超市,可以用通用券卡里的钱抵1元,自己再支付1元就可以了。而通用券卡,市民可以根据自己的日常消费需求,选择性地充值,380元即可购买到价值3000元的通用券。

扶贫惠农助农 让通用券深入百姓

为老百姓提供海量的低价位商品,是身为源汇区政协委员的赵保华开办新零售商业的初衷。为此,他除了在市区开拓市场,还积极将通用券超市开到乡

镇,为各个爱心超市服务,并通过为贫困户发放通用券的方式扶贫助农。

“对于超市所在地的贫困户,我们每户发放价值3000元的通用券。”赵保华说,贫困户也可以通过自己的劳动获得积分,凭积分到爱心超市兑换日常所需的商品,以激发贫困户的脱贫动力。同时,公司还通过与村民开展合同约定种植、农户特色手工艺品网上销售等方式,实现帮扶与经营的双赢。

此外,公司还不定期组织送文化、送医疗、送科技下乡等活动,为村民提供帮助。“未来,我们要在每一个乡镇都设立通用券超市,为更多爱心超市服务。”赵保华说。

对于公司的发展,赵保华也有着自己的规划,目前漯河自营旗舰店正在筹建。通用券超市还将面向全国市场,实现全国每个城市都有直营店,而且每个加盟店都要开设100平方米左右的店中店,陈列展示漯河本土商品,宣传漯河的人文文化和旅游资源等。

“漯河是一个有文化底蕴的城市,我早已把她当做自己的家乡,将来不管我们的店开到哪里,我都会把漯河宣传到那里。”采访中,赵保华满怀深情地表达了对漯河的热爱。



通用券
TONGYONGQUAN

通用券新零售超市



为亿万消费者提供成本价的商品

消费想省钱 就用通用券

诚信“3·15”，我们一直在行动！

地址：漯河市人民路中心汽车站城市港湾酒店
加盟电话：400 188 0395