"618"电商格局发生变化

两强争霸"成"猫狗拼"三国杀



刚刚过去的"618"网络 购物狂欢节, 让不少市民抢到 了心仪的商品。今年的 "618"是《中华人民共和国电 子商务法》实施后的首个电商 行业集中大规模销售, 也是部 分平台大变革后的首次"大 考"。记者从多家电商发布的 "618"战报中了解到,网上大 促电商格局发生变化, 从以前 的"两强争霸"变成了"猫狗 二国杀

由京东发起的"618"已 经迈入第16个年头。这16年

期 间 "618" 已不 再单纯只是 京东的节 日,不管是 天猫、拼多 多、苏宁, 还是网易考 拉、唯品 云集、 贝贝等电商 平台都纷纷 参与其中, "618"已成 为继"双 11" 之后的

一个全民购物节。

据网经社数据显示, 今年 6月1日至18日期间电商全行 业下单金额超4000亿元,其 中,京东下单金额2015亿 元,拼多多订单数突破11 亿, 苏宁订单量同比增长 133%, 网易考拉101分钟破去 年"618"首日全天成交额, 小米全平台销售金额达64.8亿 元, 贝店成交额同比增长超 208%, 此外天猫超110家品牌 成交过亿元。

随着各大电商平台先后发

布战报, 今年的"618"终于 尘埃落定。电子商务研究中心 主任曹磊认为, 今年的 "618" 电商行业年中大促最大 的一个特征和变数就是由"猫 狗大战"的"两强争霸", . 悄 然演变成了天猫、京东、拼多 多之间的"三国杀"

传统电商平台纷纷上线 "低价爆款团",拼购模式被各 大电商所采用,表明新电商模 式已给整个电商行业带来了新 - 轮迭代升级。如今,无论是"618"还是"双11",早已揭 掉了某个平台的标签,成为整 个电商行业的节日。从销售数 据来看,我国消费市场持续升 级,高品质大牌和进口商品广 受欢迎, 低线级市场消费更加 活跃,单价逐步提升。

曹磊认为,"618"的热度 聚拢了巨大的年中消费市场, 然而,对于各大品牌来说,在 线上流量红利逐渐遇到瓶颈、 促销铺天盖地的情况下, 要想 脱颖而出并不容易。从今年 "618"消费市场所呈现的特点 来看,把握消费升级的趋势将 成为品牌决胜电商的关键。

据《今晚报》

行业 🎗 焦

快速消费品市场增长强劲

中国快速消费品市场增长 依然强劲。日前,连续性消费 者样组研究机构凯度消费者指 数与贝恩公司发布的《2019 年中国购物者报告》显示, 2018年,中国快速消费品消 费总额延续了上一年的反弹趋 势,增速达5.2%,略高于 2017年的4.7%。

今年是凯度消费者指数 和贝恩公司连续第八年跟踪 调查中国消费者的真实购物 "高端化、小品牌和新 行为。 零售三大趋势,将引领未来 中国快速消费品市场。"凯度

消费者指数大中华区总经理 虞坚表示。

报告显示,随着中国消费 者消费意愿的不断增强, 高端 化趋势对行业复苏的贡献突 出,平均售价提高了4.6%, 中国消费者对改善健康和生活 方式的产品越发青睐。

新零售使得线上和线下的 边界变得模糊, 改变了快速消 费品的销售方式。报告称,新 零售业态的加速发展为零售商 带来了新的机遇,新零售贡献 最大的是餐饮服务的增长, 主 要归功于配送速度的不断提

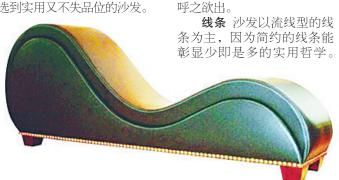
升。目前,新零售门店主要布 局在一二线城市,渗透率可以 与区域性超市相媲美,新零售 商店数量还将继续拓展。

报告还发现,电商渗透率增长首次遭遇"天花板"。 整体而言, 电商渠道增长略 有放缓, 2017年至2018年增 长 30.6%, 相比 2014 年至 2018年间的年平均增长35.1% 有所下降。在一线城市,电 商渗透率已经稳定在80%左 右,而在三四线城市,预计 电商渗透率增长仍将持续至 少3到4年。 据《北京日报》

家居 至 间

为欧式家装选购合适的沙发

很多朋友在为欧式家装挑 选沙发时觉得纠结,不知道选 什么颜色、什么款式合适。其 实,只要注意几个小细节,就能 选到实用又不失品位的沙发。



配色 比起很难搭配的亮 简单、舒适的沙发能赋予客 色和深色, 百搭的轻波普色可 厅空间更大的包容力和自由 度。而靠背、扶手边线是否 轻松成色彩简单客厅的亮点, 流畅平直, 也是值得关注的 打破色彩的沉闷单调, 时尚感 细节

> 面料 选择表面光滑、耐 热性好、定型性能优良的柔绒 面料,搭配高密度高回弹的海 绵坐垫,弹性和透气性都会更 好一些,可尽情享受舒适坐

沙发腿 金属材质的沙发腿, 既简化了繁复设计,又符合欧式风 格平衡与时尚审美。纤细的锥形 腿搭配黑色铝合金喷塑,支撑力 强,美感十足。 据《流行家居》

消费 星 典

如何选择热水器

热水器在每个家庭装修之 前都会被列为重要名单之中.目 前市面上除了电热水器和燃气 热水器外,还会有其它类型的热 水器,但比较常用的只有这两 种,对于还没装修或者没有注意 这方面的房友来说就比较纠结, 到底选择哪一种呢?

产热水量:燃气热水器常见 的有8-24升,是指每分钟出热 水量(升温25摄氏度),同样的燃 气热水器冬天出水量会比较小, 因为冬天自然水温低;电热水器 是储水式的,一般有40-100升, 当然还有更大的。如果是装电 热水器,大概按照每人20-30L 用水量来选择就行。

加热速度:燃气热水器为即 热式,即开即用;电热水器需要 预先通电加热半小时左右才有

稳定性:高档的燃气热水器 具有恒温功能,低端的可能会略 有温度波动;电热水器是储水式 的,如果开着进水阀,会随着使 用热水量减少温度降低。为了 更舒适地使用热水,建议燃气热 水器选择带恒温功能的。

安装维护:燃气热水器体积 小,但是一般要装在厨房,或者 方便接燃气的位置,使用噪音比 较大;电热水器体积比较大,要 有足够的安装空间,可半包到吊 顶里。 晚综

消费曝光台

本栏目接受消费者投诉, 对典型案 例和不良品牌商家进行曝光, 针砭行业 发展中的弊端,维护消费者合法权益。 电话: 3117156

15839581290



请扫码关注沙澧商圈 微信公众号。



地址: 柳江路与西京路交叉口向南200米路西贸易区建材市场13区66号 电话: 0395-2909777 17326250987

日告初

地址:泰山路与民主路交叉口路西 电话:6687422



KURA櫻芯

地址:人民东路高速路口西300米闽豫建材城樱花专卖店 电话: 13673953299 13903953811