

艾华氏 给美丽加分

□文/图 本报记者 王 培

从市区人民路第一家门店开业以来，艾华氏至今已走过十年多的历程。十年多来，艾华氏在郑州、漯河、平顶山、新乡、安阳等地共开设了29家实体门店，赢得了众多消费者的口碑和信赖。这一切，都源于艾华氏诚信经营、全心全意服务顾客的经营理念。近日，记者采访了艾华氏销售部经理赵秋华。

在艾华氏连锁店店内，各类国产及进口日化用品琳琅满目。据了解，作为深受消费者喜爱的本土品牌，艾华氏以“爱生活、爱美丽，就在艾华氏”为宗旨，致力于为消费者提供物美价廉的护肤、彩妆、日化、个人护理用品等。“我们为顾提供多品牌多品类的产品，由于产品的多样性，消费者的选择更多了，可以购买到喜欢的产品，不仅能为消费者节省很多时间，同时，购买可选性也更强。”赵秋华表示，为了给顾提供性价比高的商品，满足消费者的多种需求，艾华氏一直积极寻求产品厂家直供，严选合作供应商，保证上架的每一款产品都来自正规厂家或正规代理商，目前多个品牌与艾华氏建立了长期合作关系。为给顾提供更加优质的产品，艾华氏对每一个品牌都要经过多部门工作人员的试用，大家一致认为不错的品牌才有机会进驻。同时，不断收集顾的反馈意见，



赵秋华（左）在为顾服务。

对于顾普遍认效果不理想的产品，会及时下架。如果对购买的产品不满意，顾还可以10天无条件退换货。同时，为顺应电子商务发展的时代潮流，艾华氏还开通了网络购物，让顾足不出户即可享受到艾华氏的优质产品。

艾华氏坚持以心为本，以全心全意服务顾为宗旨。其高品质服务还体现在顾的消费体验上，门店免费提供茶水、纸巾、小零食等，只要走进门店，无论消费与否，顾都可以免费体验护肤和化妆服务，会员还可以享受会员价、生日礼品等服务。

艾华氏还设有专门的培训系统，对员工进行专业知识培训，提升员工的综合素质，为顾提

供护肤、化妆方面的正确引导，给顾提供更加全面、专业的服务。

同时，艾华氏肩负企业社会责任，积极参与公益活动，用实际行动感恩社会、回馈社会，多次参与关爱留守儿童、环卫工人等活动，传递爱心，近期，艾华氏工作人员还为社区疫情防控宣传点送去消毒用品，助力疫情防控。

近年来，艾华氏曾荣获“中国化妆品唯美五星商号”“中国化妆品百强连锁店”“2018中国化妆品TOP连锁大奖”等诸多荣誉称号。“未来，我们还会一如既往地给顾提供好的产品、好的服务，让顾能够收获美，收获幸福。”赵秋华表示。

将赖氏家具分期“贷”回家

春季是家装旺季，走俏的实木家具吸引了不少消费者的目光，然而其价格也时常令人望而却步。为使实木家具走进千家万户，赖氏家具日前和建设银行合作，让顾以分期付款的方式，轻松将赖氏家具“贷”回家。

近日，记者了解到，在“建行家装月”期间，购买赖氏家具分期费率低至每月0.28%，消费者通过线上预约申请，即可在建行各网点、漯河赖氏家具旗舰店

办理。办理分期的消费者可尊享赖氏家具VIP半价卡，消费8万元以上送床垫等优惠，还可专享设计师一对一设计家具搭配方案。

赖氏家具是国内实木家具行业知名品牌，20多年来始终坚持100%用心、100%实木、100%环保的准则，致力于为顾提供性价比最优的产品。

赖氏家具漯河旗舰店位于柳江路107国道交叉口的国际建材城，去年一开业就以产品线

全、设计考究吸引了行业和消费者的关注。超过2000平方米的店内有涵盖了东辰、晟檀、乌金名作、胡桃大师、北美壹号、长岛森林六大系列的最新产品，与当下最流行的装修风格无缝对接，无论新中式、古典、欧美，轻奢还是简约风格，消费者都可找到心仪的产品。在赖氏家具漯河旗舰店选购商品，可在沉浸式家庭实景布置中感受家具与家装自然和谐的视觉效果。

本报记者 杨 旭

大染坊窗帘 6折回馈消费者



提起买窗帘，许多市民首先想到的就是大染坊窗帘。成立14年来，大染坊窗帘以其出众的品质和服务征服了众多消

费者。记者了解到，为回馈消费者的厚爱，即日起至3月31日，消费者通过网上预约，即可享受6折优惠，此外还有多重奖励。

参与活动可添加大染坊窗帘微信号，缴纳199元订金，即可以6折优惠选购商品。199元订金不仅可全额退款，还能给消费者“赚钱”：单次消费总额满3600元可额外再减599元，推荐20个朋友参与活动可奖励66元，推荐他人购买也可获得奖励。

此外，大染坊窗帘还推出了特价成品窗帘：4米成品窗帘138元，加58元送纱4米；5米成品窗帘168元，加78元送纱5米；6米成品窗帘198元，加98元送纱6米。数量有限，售完即止。

另外，凡在活动期间交纳订金的顾还可到门店领取消毒杀菌液1瓶，4家门店分别位于黄河广场南侧、人民路与五一路交叉口向南路东、黄河路东段康桥水岸楼下、祁山路与岷江路交叉口。

本报记者 杨 旭

宝祥纸业 以诚信赢市场

□本报记者 王 培

3月12日，在市区龙江路豫南口岸，记者见到漯河宝祥纸业负责人张江锋时，他正在仓库清点整理货物。提起创业之路，提起公司的经营和发展，他笑着说：“我还在创业路上摸索，公司规模也不大，但我知道，不管什么时候，讲诚信、有担当都是做人做事的基本。”

漯河宝祥纸业是一家代理销售维达、清风、银鸽、舒莱品牌产品的公司，在公司仓库，记者看到，品牌抽纸、长卷纸、手帕纸、湿巾、卫生巾等产品分门别类地摆放着。“这种抽纸超韧三层，主要成分是原生木浆，韧性好也很细柔，湿水不易破。这是厨房用纸，加厚有韧性，吸水吸油，可以代替抹布，不易滋生细菌，使用起来很方便……”张江锋介绍产品如数家珍。

创业后，张江锋带领员工坚持将真诚做人、踏实做事放在首位。在他看来，企业要发展，就要做到诚信经营，为顾提供优质产品和服务。因此，在创业之初，他选择代理清风、维达等品牌产品，产品质量有保障，顾能放心购买。同时，张江锋十分重视在公司内部营造浓厚的诚信氛围，积极建设以诚信理念为宗旨的企业文化体系，倡导专心、踏实做事的工作作风。在他的办公室里，一个展板上显示着“真诚、忠诚、诚信、效

率、效益、效果”的字样，这是公司的企业文化，也是张江锋和员工们一直坚守的信念和宗旨。近年来，公司与不少零售商和代理商建立了长期稳定的合作关系。

“我们产品的销售目前线上线下都在进行，线上我们通过淘宝、拼多多、京东等平台进行销售，产品销往全国各地。这次疫情期间，生活用纸、湿巾等这些产品需求量比较大，我们克服各种困难也要尽量满足消费者的需求。”张江锋表示，诚信经营一是要让顾能买到放心的产品，二是尽量减少中间环节，为顾提供高性价比产品，同时，员工能用心做事，真诚对待顾，专心、用心做事，把顾反映的问题，作为首要解决的问题，全心全意服务顾。

在发展企业的同时，张江锋还积极参与公益活动，用爱心回馈社会。上个月，看到医护人员奋战在防疫一线，他积极联系市红十字会，为市第七人民医院医护人员送去爱心物资，助力抗疫。

经过几年的发展，漯河宝祥纸业目前拥有十几名员工，公司发展逐步壮大，打造了良好的口碑，用户认可度越来越高。公司今年又新上了静电复印纸的代理销售，业务进一步扩展。

“人无信不立，业无信则不兴。虽然创业的道路艰难曲折，但是只要我们坚持诚信、真诚，未来的路一定会越走越宽。”张江锋说。

消费宝典

灶具好不好？关键看火焰

一款好的燃气灶，火焰应该啥样？答案是：火焰呈浅蓝色，火力旺盛，火苗高度大小均匀一致。如火焰不正常，用户可对症排除。

使用燃气灶时，偶有漫溢物流出或异物落入火孔，将燃烧器火孔堵塞，火焰小而无力。其排除方法是将燃烧器取下，清理被堵塞的火孔，并用水刷洗干净。

气源快用尽。使用液化石油气的燃气灶，其钢瓶内的液化石油气快用完时，由于压力不足或是瓶内残液太多等原因，也会使燃烧火焰



很小。此时应更换新钢瓶。

减压阀喷嘴或燃气灶喷嘴堵塞时，燃气喷出不畅，燃烧火焰软弱无力。其排除方法是用细钢丝疏通喷嘴。当然，如燃气灶发生故障，不建议自己拆卸，最好是由专业人士操作。 据《金陵晚报》

消费曝光台

本栏目接受消费者投诉，对典型案例和不良品牌商家进行曝光，针砭行业发展中的弊端，维护消费者合法权益。

电话：3117156
15839581290



请扫码关注沙澧商圈微信公众号。