

见证爱情 相约爱琴海

爱琴海·2020漯河消费者信赖婚庆机构颁奖盛典即将启幕

本报讯（记者 杨光）昨日，记者获悉，由漯河日报社、漯河市婚庆服务业协会联合主办的爱琴海·2020漯河消费者信赖婚庆机构评选活动将于10月28日举行颁奖盛典，隆重表彰优秀婚庆机构。

今年8月，由漯河日报社、漯河市婚庆服务业协会联合开展“2020消费者信赖婚庆机构”调查评选活动。活动经过自愿报名、基层走访、群众评议，以及评委打分等环节，历时近两个月，最终评选出十家“消费者信赖婚庆公司”和十家“消费者信赖婚纱摄影店”。

据了解，此次颁奖盛典由漯河星汇置业有限公司独家冠名，活动将在爱琴海购物公园隆重举行。这一漯河婚庆行业的年度盛事，将由盛大颁奖、节目表演、嘉宾访谈等穿插进行，时长大约两个小时。

活动现场还将签订企媒战略合作备忘录，期待多方合作，共同促进我市婚庆行业健康发展。

记者了解到，本次颁奖盛典秉承“相聚结识、交流合作、品牌提升、诚信共赢”的宗旨，目的在于提升我市婚庆服务机构品牌影响力与竞争力。通过前期“2020消费者信赖婚庆机构”调查评选及相关宣传活动，评选出一批优秀婚庆机构。届时，众多优秀婚庆机构齐聚一堂，在交流中成长，在沟通中发展，在竞争中壮大实力。

本次活动，漯河日报社旗下的《漯河日报》《漯河日报·晚报版》、漯河手机报、漯河名城网、漯河发布App、漯河日报微信、漯河名城网微信、漯河小城生活微信等全媒体矩阵全程支持，负责盛典前、中、后期的宣传报道。

此外，当天的颁奖盛典将进行现场直播。

本次颁奖盛典，将与漯河星汇置业有限公司开发的爱琴海购物公园携手，共同打造漯河婚庆行业的一场饕餮盛宴，令人期待。

作为漯河全新商业4.5模式的领跑者，爱琴海购物公园是一个约23万平方米商业综合体，集时尚零售、休闲娱乐、家庭亲子、时尚美食、时尚社交、婚庆主题特色项目于一体，而此次颁奖盛典之所以选择在爱琴海购物公园举行，就是因为这里即将为广大市民呈现全新的婚庆体验。

在这里，漯河首家“全链条”婚庆礼仪宴会中心将于项目建成之后首次亮相，爱琴海为此次颁奖盛典提供大力支持，助力漯河婚庆市场良性健康发展。届时，邀请社会各界人士莅临现场，共襄盛事。

消费曝光台

本栏目接受消费者投诉，对典型案例和不良品牌商家进行曝光，针砭行业发展中的弊端，维护消费者合法权益。

电话：3117156

15839581290

请关注小城生活微信公众号



消费提醒

预付费蟹卡到底便宜了谁

近年来网上购蟹逐渐流行，为了能一饱口福，许多人选择在螃蟹上市前就买好商家推出的蟹卡蟹券，但卡券兑蟹难、商家超发空转现象多、消费者投诉维权难等问题也在大闸蟹消费市场上广受争议。官方加强行业监管的同时，消费者也需要注意仔细甄别。

兑蟹难
以次充好现象很普遍

以监管、鉴别。一家电商平台的相关负责人透露：“蟹券的有效期往往是3年左右，一般消费者可能会在购买蟹券当年无法预约到螃蟹后来申诉退款，但商家会以蟹券明年还可以兑换为由拒绝退款，平台夹在中间也很难处理。”

预付费
“现货”变“期货”存风险

最近一段时间，各家大闸蟹专营店和电商平台商户推出的蟹卡热度居高不下，但是对于不少消费者而言，蟹券兑换阳澄湖大闸蟹却没那么容易。

“我买的蟹券明明是12只母蟹，兑换之后却发来了3只公蟹”“我买蟹券的时候写着4两重，兑换来的螃蟹也就3两出头”“给我的是不是阳澄湖大闸蟹也就不计较了，还有好多死的”……很多消费者发现，蟹券兑换来的螃蟹与商家宣传的有很大出入，以次充好、斤两不足的现象十分常见。

维权难
利用时间差钻空子

记者调查发现，由于蟹券的产品属性特殊、使用“窗口期”短、生效期长等因素，消费者维权困难，电商平台也难

面对礼品属性逐渐增强的蟹卡，不少消费者选择将其转手，倒卖蟹卡也成了“黄牛”们一年一度的“好生意”。

一名专门回收各种礼券的“黄牛”告诉记者，券面值价格大都虚高，销售价格一般在6折左右，回收价格普遍低至3至4折，最后再以票面价格的4折到5折回售给经销商。这样一来，蟹券兜一圈，自始至终谁也没见到大闸蟹，“黄牛”和商家却都已从中获利。

乍一看是“皆大欢喜”，但这个循环对整个行业造成了干扰。“无良商家仅通过金融手段就可以赚取大量资金，这容易导致劣币驱逐良币的现象发生，最终结果就是螃蟹价格不断抬高、假货充斥市场，这些恶果还是需要消费者买单。”一名法律专业人士说。

据《北京日报》

好物推荐

油汤分离勺



寒冷的冬天喝汤温补，能去除体内寒气，但每次看到骨

头汤、鸡汤上面浮着一层厚厚的油，你是不是有种油腻的感觉？想用吸油纸，合格的吸油纸价格不低，而价格低廉的，消费者又很难辨别优劣，反而给健康带来危害，这样一来得不偿失。

那么，不锈钢油汤分离勺就能很好地帮你解决这个问题。它利用油密度比水密度小的物理性质，在勺子底部设计小孔，让勺子下面出汤，上面出油，轻松达到油汤分离的效果。

购买渠道：各大购物平台搜索关键字“油汤分离勺”即可，售价12.9元至29.9元不等。

据《遵义晚报》

行业聚焦

数字人民币来了 手机支付迎变局

日前，深圳市联合央行发放的数字人民币红包正式开始进行小范围测试，此举标志着千呼万唤的数字人民币终于进入普通百姓的生活。

未来在各种场景下进行数字支付将更加方便快捷，同时，数字人民币对于目前微信、支付宝的支付地位也将形成新的挑战，数字支付领域将迎来新的变局。

支付更方便
手机碰一碰就可完成交易

数字人民币如何使用呢？首先明确一个概念，数字人民币和纸质人民币本质上是一样的，纸币看得见、摸得着，而数字人民币是存在于手机等电子设备里的法定货币符号。

另外，数字人民币和支付宝、微信也有根本的区别。业内专家表示，数字人民币和纸币一样有面额，它存在手机的数字钱包里。而支付宝微信只是支付平台，它们需要绑定银行卡才能支付，它们并不是钱，而是钱的“搬运工”。

记者获悉，目前在深圳试行的数字人民币是各大银行通过红包形式向中签者发放的。用户需要在手机上下载一个数字人民币的App。打开App之后，会显示类似于一百元纸币的封面，左上方显示钱包余额，上滑即为付款，下滑为收款。收付款界面均有扫一扫和二维码，和微信支付宝一样。但和它们的区别在于，付款界面有“碰一碰”和“转账”两种功能。这样，以后交易双方都安



资料图片

装了数字人民币App，只需要将手机碰一下就完成了交易，这比微信、支付宝方便得多。

另外，数字人民币也更加安全，其加密方式属于金融级安全等级，破解方式非常困难，即使手机丢失，小偷费劲破解了密码，把钱花掉了，这些钱也是可追溯和查找的。

线下场景支付更快捷
微信、支付宝遭遇挑战

数字人民币的到来，对于微信、支付宝而言，无疑是一个严峻的挑战，数字人民币是法定货币，交易不受限制，同时不受制于网络环境的优劣，任何环境下都可以完成交易。

中国电子商务研究中心主任曹磊预测，随着数字人民币更多城市和支付场景进行测试，对微信和支付宝而言，最大的挑战在于线下扫码支付场景。

现在大家在线下进行扫码支付的时候，都有这样的体验，由于微信和支付宝不能相互兼容，因此商家都会放置两个平台的二维码和读码器方便用户扫码或付款，如果数字人

民币大规模普及，一个二维码或读码器就解决问题了，甚至不用二维码，只需要手机之间碰一碰就可以完成支付。

另外，目前微信和支付宝在扫码支付方面仍存在巨大的安全隐患，而大力推广的刷脸支付虽然方便，但在线下场景并不顺利，有的用户担心隐私泄露拒绝使用这种支付方式。

因此，从线下支付场景而言，数字人民币具备的天然优势对于微信、支付宝的地位产生了巨大挑战。但是曹磊认为，数字人民币并不会颠覆微信、支付宝，三者之间只是一个相互补充的关系。

目前，微信、支付宝已经在移动互联网上构建一个庞大的闭环支付生态系统，从日常生活的支付到信贷系统的搭建都已经非常完善，数字人民币要在短时间内形成同样的一个支付生态系统，需要各商业银行共同开发，但在目前来看，这样不现实，也没必要。因此，未来最大的可能就是在在线交易和支付绝大部分仍是微信、支付宝，数字人民币进行有效的补充。

据《华商报》